

ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ ГСП-ТРЕЙД

“ГСП-ТРЕЙД” является одним из крупнейших поставщиков нерудных строительных материалов (щебень) в различные регионы России, а также крупным собственником грузовых вагонов.



**АЛЕКСАНДР ВЛАДИМИРОВИЧ
ДУБРОВСКИЙ**

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР

Окончил в 1986 году Московский авиационный институт (факультет двигателей летательных аппаратов). После окончания института работал заместителем начальника лаборатории теплотехники. В 2000 году совместно с супругой Еленой Викторовной Дубровской (коммерческий директор) основали компанию “ГСП-ТРЕЙД”, имеющую статус семейной компании.

Фактически “ГСП-ТРЕЙД” является группой компаний, объединенных общим названием и совместно участвующих в общем производственном и финансовом циклах. За 12 лет из мелкого поставщика щебня компания с нуля превратилась в заметного игрока на рынке, влияющего на ценовую политику в регионе. Многолетнее сотрудничество с ведущими производителями Урала, Карелии, Ленинградской области, Северо-Кавказа, Украины, а также с такими конечными потребителями, как ОАО “Мосинжбетон”, ОАО “Асдор”, группа компаний ПИК, заводы Спецстроя России и др., стало основой бренда и репутации “ГСП-ТРЕЙД” как стабильного и надежного партнера. Общее количество контрагентов измеряется сотнями, от крупных холдингов до небольших предприятий. Среднемесячный объем поставок составляет около 3 тыс. вагонов, что при пересчете в год составляет почти 2,5 млн т щебня, ставшего основой тысяч объектов недвижимости и многих тысяч километров дорог. Рождение компании совпало с началом реформы в РЖД, когда условия на рынке ж.д. перевозок, с появлением частных грузовых вагонов, резко начали меняться. Опыт работы с частными операторами привел к рождению второго

Мечел, НМК, Северсталь), и с небольшими предприятиями. Надо отметить, что с самого начала операторской деятельности мы делали ставку не только на управление собственным парком, но и на привлечение под крупные договоры больших групп вагонов других собственников. Таким образом, суммарно под управлением компании постоянно находится до 10 тыс. вагонов, что позволяет без сбоев выполнять практически любые заявленные объемы перевозок различных грузов для своих потребителей. “ГСП-ТРЕЙД” является единственной в России компанией – поставщиком щебня, обладающей значительным собственным парком вагонов. Несмотря на затяжной кризис, компания продолжает развиваться, открывая новые направления. Опыт работы по лизинговым договорам подтолкнул нас в 2011 году к созданию своей лизинговой компании “ГСП-ЛИЗИНГ”, которая за год уже имеет лизинговый портфель около 300 млн рублей и активно развивается. Кроме того, уже в этом году в Подмосковье открыта логистическая площадка по перевалке щебня, под которую через “ГСП-ЛИЗИНГ” закуплены погрузчики и несколько грузовых автомобилей MAN. Дальнейшие планы: активно расширять количество логистических площадок,



ООО “ГСП-ТРЕЙД”

РОССИЯ, 115162, МОСКВА,
УЛ. ЛЮСИНОВСКАЯ, Д. 70, СТР. 1
ТЕЛ.: (495) 626 4692
ФАКС: (495) 626 4958
E-MAIL: OFFICE@GSP-TRADE.RU
WEB: WWW.GSP-TRADE.RU

направления деятельности компании: с 2006 года мы начали активные инвестиции в закупки новых универсальных грузовых полувагонов по лизинговым схемам. За прошедшие шесть лет было приобретено по лизингу 1100 единиц подвижного состава, из которых уже полностью выкуплено 419. Весь парк активно оперируется в перевозках как собственных, так и других грузов по всей территории России и в СНГ (Украина, Беларусь). Мы сотрудничаем и с крупнейшими металлургическими холдингами (ЕврАз,

параллельно увеличивая автопарк, и продолжать увеличивать парк грузовых вагонов до 3 тыс. единиц. Компания выражает признательность всем своим производственным партнерам, а также Зеленоградскому отделению СБ РФ и московскому филиалу “Азиатско-Тихоокеанского банка”, поверившим в ее надежность. И немного мистики: 13 сентября 2013 года (в пятницу) компания “ГСП-ТРЕЙД” будет отмечать свое 13-летие. Будут сюрпризы... Подготовка уже началась...