

ТЕХНИЧЕСКОЕ СОДЕЙСТВИЕ КАК ОДНА ИЗ ФОРМ ПРОДВИЖЕНИЯ НА ЗАРУБЕЖНЫЕ РЫНКИ РОССИЙСКОЙ МАШИНОТЕХНИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ

Экспорт комплектного оборудования и проектно-строительных услуг при участии российских внешнеэкономических организаций в сооружении объектов за рубежом, так называемое техническое содействие, является важным направлением экспортной политики Российской Федерации, направленной на улучшение структуры экспорта за счет расширения поставок машинотехнической и другой высокотехнологичной продукции на зарубежные рынки, решение внутриэкономических вопросов за счет получения валюты в страну по заказам на техсодействие, а также увеличение занятости и финансового обеспечения собственных кадров.

С точки зрения экономики страны-экспортера, техническое содействие зарубежным странам позволяет решать комплекс проблем, в том числе:

- расширять экспорт высокотехнологичных машин, оборудования, проектно-строительных услуг;
- за счет выполнения экспортных заказов на комплектные предприятия ориентировать отечественную промышленность на производство современной и высококачественной продукции, отвечающей международным стандартам, при этом осваивать выпуск новых видов оборудования, пользующихся спросом на международном рынке, что является дополнительным стимулом развития собственного производства и прогресса в производстве на внутреннем рынке;
- длительность исполнения контрактов по сооружению объектов (в среднем около 5 лет, а крупные проекты – гидроэлектростанции, металлургические комбинаты – 10 и более лет) создает условия для политического и экономического сближения сотрудничающих стран;
- сооружение объектов в зарубежных странах формирует объективные экономические условия для осуществления и расширения других видов экспортной деятельности на рынке импортера услуг по техсодействию при

поддержке страны-заказчика, заинтересованной в развитии собственного потенциала;

– возмещение затрат экспортера комплектного оборудования и услуг по сооружению объектов за рубежом нередко производится путем встречных поставок из стран-заказчиков (в большинстве случаев заказчиками выступают развивающиеся страны) различных товаров, включая сырье и продовольствие, позволяет сокращать прямые валютные затраты по импорту этих товаров;

– техническое содействие зарубежным странам отличается большой капиталоемкостью и способно при его успешном развитии значительно увеличить общие объемы экспорта, обеспечить оптимальную и современную структуру;

– способность страны осуществлять техсодействие говорит о ее конкурентоспособности и большом экономическом потенциале, что необходимо для развития сотрудничества на международных рынках.

Таким образом, экспорт комплектного оборудования и сопутствующих услуг в рамках технического содействия способствует решению важной стратегической задачи экспортно-импортной политики государства по увеличению доли экспорта машинотехнической продукции.

Техническое содействие зарубежным странам как форма внешнеэкономической деятельности возникло в конце 50-х годов и с самого начала пользовалось вниманием и поддержкой правительства бывшего СССР, являясь по сути инструментом достижения внешнеполитических и экономических целей государства.

В течение 35 лет в рамках технического содействия в 88 зарубежных странах было построено при участии советских, а затем российских организаций около 3700 объектов различного назначения. Сданы в эксплуатацию или находятся в стадии строительства такие крупные объекты, как тепловые и гидроэлектростанции в Египте, Индии, Иране, Ираке, Пакистане, Алжире, Анголе; атомные электростанции в Финляндии, Болгарии,

Венгрии, Кубе, Германии; металлургические заводы в Индии, Египте, Нигерии, Кубе, Алжире; объекты нефтедобычи в Ираке и Йемене; нефтегазопроводы в Нигерии, Алжире, Ливии, Ираке, Греции; бокситодобывающий комплекс в Гвинее; горно-обоганительный комбинат «Эрдэнэт» в Монголии и многие другие.

Объемы экспорта комплектного оборудования и проектно-строительных услуг претерпели резкий спад в 1990–1995 годах и снизились с 3,9 млрд. долл. США до уровня 0,5 млрд. долл. США ежегодно, причем была практически прекращена бюджетная поддержка. В 1998 году выполнение поставок в счет государственных кредитов составило около 40 млн. долл. США против 1,9 млрд. долл. США в 1990 году.

С 1995 года наступил период некоторой стабилизации и наметился рост объемов экспорта техникодействия России зарубежным странам.

При сравнительно медленном росте фактических объемов экспорта техникодействия, обусловленных возможностями использования средств федерального бюджета, в предыдущий период проводилась большая подготовительная работа по возможностям и перспективам контрактам.

Подписан ряд межправительственных соглашений (Словакия, СРЮ, Куба, Вьетнам), пролонгировано действие ранее заключенных соглашений (Алжир, Тунис, Марокко, Китай, Индия).

Прогнозные оценки экспорта техникодействия на период 2000–2001 годов показывают реальную возможность увеличения его объемов до уровня 3100–3200 млн. долл. США в год при объемах необходимой кредитно-финансовой поддержки со стороны государства в пределах 1100–1300 млн. долл. США.

Объемы обязательств только по имеющимся межправительственным соглашениям и контрактам оцениваются в 8,9 млрд. долл. США.

Реализация прогноза экспорта техникодействия требует постоянной и целенаправленной работы Минторга России совместно с Минфином России, Минэкономики России и МИДом России.

В целом успешная реализация проектов техникодействия и продвижения товаров на рынки иностранных государств во многом зависит от взаимодействия всех участвующих организаций. Практика показывает, что привлечение внешнеэкономических организаций (в том числе организаций системы Минторга России), сохранивших свою специализацию основного вида деятельности и накопивших большой опыт в области техникодействия, обеспечивает своевременное и надлежащее исполнение договоренностей (обязательств) по оказанию техникодействия иностранным государствам, позволяет избегать ненужной конкуренции между российскими организациями, осуществляющими поставки оборудования за рубеж, и эффективно осуществлять государственное регулирование в этой области деятельности.

Минторг России проводит работу с различными организациями по сбору, оценке и дальнейшему согласованию с Минфином России объемов экспор-

та техникодействия с целью формирования федерального бюджета в части государственных средств, выделяемых на поддержку техникодействия.

Значительное влияние оказывает на увеличение объемов экспорта техникодействия кредитование российских экспортеров за счет средств федерального бюджета, получающих заказы на коммерческих условиях, например: АЭС в Болгарии, газопровод в Алжире, намеченная к осуществлению ТЭЦ «Мейтон», объекты металлургии в Индии. И необходимо, чтобы такая форма финансирования получила дальнейшее развитие.

Использование такого механизма, как погашение российской задолженности зарубежным странам путем встречных поставок оборудования, технологий и машин, позволит увеличить объемы экспорта техникодействия на несколько миллиардов долл. США.

Создание современной системы государственного страхования и гарантирования кредитных и инвестиционных рисков при осуществлении российскими организациями внешнеэкономической и инвестиционной деятельности за рубежом также может способствовать увеличению объемов экспорта техникодействия.

В настоящее время наиболее актуальными по техникодействию зарубежным странам являются вопросы, связанные с предоставлением кредитов Югославии и Кубе в счет межправительственных соглашений, заключенных с этими странами. На сегодня Минторгом России проведена экспертиза экспортных контрактов, заключенных российскими внешнеэкономическими организациями с югославскими фирмами на сумму около 100 млн. долл. США. В связи с военными действиями на территории СРЮ исполнение контрактов приостановлено.

Большие перспективы развития техникодействия сотрудничества ожидаются по Кубе. После длительного периода спада внешнеторгового сотрудничества между нашими странами в настоящее время наметилась тенденция по наращиванию объемов техникодействия Республике Куба. Можно предположить, что динамичное развитие такого сотрудничества позволит сохранить Кубу, как стратегически важного внешнеторгового партнера Российской Федерации, завершить строительство объектов техникодействия начатых по межправительственным соглашениям бывшего СССР, а также урегулировать задолженность Кубы перед Российской Федерацией.

Особое значение в развитии экспорта оборудования и машин имеет возобновление сотрудничества с Ираком, потенциал которого измеряется миллиардами долл. США.

Участие российских организаций в строительстве объектов металлургии в Индии, добыче и переработке полезных ископаемых на Мадагаскаре и в Гвинее может решаться путем более гибкого использования задолженностей стран для частичного финансирования экспорта в эти страны.

Скорейшее восстановление производственных связей со странами СНГ, участие российской промышленности в реализации экономических программ этих стран является стратегической задачей на ближайшую перспективу.