О РОССИЙСКО-ЧИЛИЙСКИХ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЯХ

Чили – государство на тихоокеанском побережье в юго-западной части Южной Америки. Территория – 756,9 тыс. кв. км. Население – 15 млн. человек. Столица – Сантьяго. По ряду экономических показателей (в том числе «по индексу человеческого развития», «качеству жизни», уровню конкурентоспособности экономики, по уровню распространения электронных технологий, по реализации программы «электронное правительство» и др.) страна занимает достаточно высокие места в мировых рейтингах.

Последние годы Чили характеризует стабильность валютно-финансового положения, устойчивые темпы экономического роста (в 2003 году ВВП вырос на 3,4%), низкие темпы инфляции (в 2003 году – 2,8%). Объем ВВП составил в 2003 году – 66 млрд. долларов США, ВВП на душу населения – 4400 долларов США.

Чили проводит достаточно активную политику в области экспорта и импорта капитала. В 2003 году вывоз капитала в форме прямых инвестиций составил 1,5 млрд. долларов, приток – 2,4 млрд. долларов. Инвестиционный климат страны оценивается международными агентствами как благоприятный. Чили входит в первую двадцатку стран мира в рейтинге ЮНКТАД по «степени открытости экономики для иностранных инвестиций». Общий объем привлеченных прямых иностранных инвестиций составляет 52 млрд. долларов.

В последние годы Чили позиционирует себя в качестве страны – платформы для товаров и инвестиций, направляемых в страны Америки, последовательно осуществляет либерализацию внешнеэкономических связей в соответствии с принципами ВТО, широко проводит в жизнь практику подписания многосторонних и двусторонних соглашений о свободной торговле и об экономической ассоциации. (На начало 2004 года имеет действующие ССТ с США, Канадой, Мексикой, ЕС, ЕАСТ, ЦАОР, соглашения о взаимодополняемости экономик с Аргентиной, Бразилией, странами Центральной Америки, соглашение об ассоциации с МЕРКОСУР.)

Помимо членства в ВТО, Чили участвует в форуме Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС), Латиноамериканской ассоциации интеграции (ЛАИ), сообществе Латиноамериканская экономическая система (ЛАЭС), Межамериканском банке развития, является ассоциированным членом «МЕРКОСУР». Чили – активный сторонник создания Американской зоны свободной торговли (АЛКА). В 2003 году страна подала заявку на вступление в Организацию экономического сотрудничества и развития (ОЭСР).

В международных организациях Чили занимает активную позицию, выступая за «справедливое и равномерное распределение достижений глобализации». На Межминистерской конференции ВТО в Канкуне (10–14 сентября 2003 года) Чили присоединилась к «Группе 20», в составе которой проводила последовательную линию на либерализацию торговли сельскохозяйственными продуктами. На XI совещании АТЭС в Бангкоке Президент Чили выступил с инициативой о превращении форумов Азиатско-Тихоокеанского сотрудничества в «полигон» для апробации идей ВТО. В 2004 году Чили стала страной саммита АТЭС и активно использует площадку этой организации для укрепления своего имиджа и повышения роли в международных делах.

Одним из элементов чилийской политики либерализации является одностороннее поэтапное снижение к 2010 году единого импортного тарифа страны до уровня 2% (2003 год – 6%).

Во внутренней политике Чили также последовательно проводит либеральные реформы в административной, налоговой и пенсионной системах, в сфере образования и здравоохранения. Общей целью реформ декларировано обеспечение устойчивого экономического роста и решение социальных проблем.

Вместе с тем Чили присущ ряд черт, характерных для слаборазвитых стран: чрезмерная ориентация экономики на первичный сектор – добывающую промышленность и сельское хозяйство (более 40% ВВП формируется в этих секторах, что определяет чрезмерную зависимость от конъюнктуры мировых рынков ограниченного круга товаров), практическое от-

сутствие машиностроения, электроники и других передовых отраслей хозяйства. Безработица составляет 9%, за чертой бедности проживает 22% населения.

Торгово-экономические отношения между Россией и Чили были восстановлены в 1990 году после долгого перерыва. В июне 1993 года было подписано Соглашение о торговле и экономическом сотрудничестве. Оно соответствует нормам ВТО и содержит положение о взаимном предоставлении режима наибольшего благоприятствования. Другие межправительственные соглашения, регулирующие экономические и финансовые отношения, в настоящий момент находятся в процессе согласования или ратификации.

По данным ГТК России, *товарооборот* между Россией и Чили характеризуется данными, приведенными в таблице 1.

Российский экспорт в Чили (после прекращения отгрузок грузовых и легковых автомобилей в 1996 году) сконцентрирован практически на трех позициях: прокат черных металлов, минеральные удобрения и дизельное топливо (в 2003 году поставки дизтоплива отсутствовали). По остальным товарам объемы поставок крайне незначительны.

Справочно:

Доля России в чилийском товарообороте составляет около 1% и доля Чили в товарообороте России – 0,3%.

Номенклатура *импорта России* из Чили достаточно узка и включает несколько позиций группы продовольственных товаров (свежие и сухие фрукты, рыба и рыбопродукты) и алкогольных напитков (виноградное вино и виноматериалы).

Инвестиционное сотрудничество развития не получило. Российский капитал не представлен в чилийской экономике. В настоящее время ряд российских компаний приступил к рассмотрению возможностей открытия своих представительств в качестве первого этапа обеспечения своего присутствия на рынке Чили. Ведется активный переговорный процесс по вопросам привлечения средств чилийских негосударственных пенсионных фондов.

В последние два года заметно активизировался диалог по вопросам торгово-экономического сотрудничества между странами. Серьезный импульс был получен в результате визита представительной делегации чилийских официальных и деловых кругов во главе с Президентом Чили Р. Лагосом в Россию осенью 2002 года. В совместном меморандуме стороны заявили о взаимной заинтересованности в более динамичном развитии отношений между двумя странами. В декабре 2003 года был осуществлен официальный визит в Чили министра иностранных дел И. Иванова. В первом квартале 2004 года состоялись визиты Председателя Счетной палаты С. Степашина и Президента Совета Федерации С. Миронова. Намеченный на 2004 год официальный визит Президента России в Чили (в рамках саммита АТЭС) и предшествующие ему поездки руководителей ряда министерств и ведомств, безусловно, внесут весомый вклад в развитие двусторонних торговых и экономических связей.

Важная роль отводится *Межправительственной комиссии по торговле и экономическому сотрудничеству.* Ее первое заседание предварительно намечено на второе полугодие 2004 года.

Таблица 1

ТОВАРООБОРОТ МЕЖДУ РОССИЕЙ И ЧИЛИ

	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Товарооборот	34,5	43,2	29,5	36,6	75,1	54,2
Экспорт	17,5	13,4	17,7	20,6	45,2	9,0
Импорт	17,0	29,8	11,8	16,0	29,9	45,2
Сальдо	0,5	-16,4	5,9	4,6	15,3	-36,2

Активизируются контакты деловых кругов обеих стран. Большое значение в плане дальнейших перспектив развития двусторонних связей имеет состоявшийся в октябре 2003 года *визит делегации российских деловых кругов* во главе с заместителем министра экономического развития и торговли Российской Федерации Р.Ф. Пископпелем. Успешно прошел визит делегации представителей деловых кругов под эгидой Торгово-промышленной палаты РФ в марте 2004 года. Большое значение в деле демонстрации возможностей российского ВПК сыграла российская экспозиция на международной выставке «ФИДАЕ-2004» в марте 2004 года, в которой приняли участие около 30 фирм и организаций. Делегация России приняла участие в проходившем в Чили Международном конгрессе по биотехнологиям. Российские фирмы приняли участие в Международной выставке добывающей промышленности «Экспомин-2004». В январе Банком Чили была открыта кредитная линия на сумму 5 млн. долларов на цели поддержки национальных экспортеров.

Растет интерес чилийских компаний *к участию в международных выставках,* проводимых в России.

Справочно:

Ряд чилийских фирм стали постоянными участниками международной выставки CONSUMEXPO в Москве. Российские компании ВПК достаточно широко представлены в авиационно-космической выставке FIDAE.

Условия доступа российских товаров на чилийский рынок в целом благоприятные.

Правила регулирования экспортно-импортных операций, установленные чилийским законодательством, не предусматривают каких-либо ограничений доступа иностранных товаров на рынок страны. Принятые нормы законодательства полностью соответствуют положениям ВТО, что неоднократно подчеркивается чилийцами в ходе межправительственных переговоров.

Справочно:

В Чили действует единый импортный тариф – 6% от стоимости ввозимого товара. Политика правительства направлена на снижение его до 2% к 2010 году. В отдельных случаях Чили использует механизм защитных мер, предусмотренных Антидемпинговым кодексом ВТО.

Условия доступа чилийских товаров на российский рынок также благоприятные.

Чили является страной – пользователем схемы преференций Российской Федерации, установленных для развивающихся стран (таможенные пошлины на товары уменьшены на 25%). Каких-либо ограничительных мер в отношении чилийских товаров не принималось.

К числу факторов, определяющих перспективность чилийского рынка для российских поставщиков, могут быть отнесены:

– несмотря на то, что чилийский рынок характеризуется ограниченной емкостью (численность населения – 15 млн. человек, среднегодовой импорт – около 17 млрд. долларов), страна является стабильным покупателем машин и оборудования, технологий, товаров широкого потребления, многих видов сырьевых товаров. Кроме того, она может рассматриваться в качестве плацдарма для экспорта товаров, услуг, капитала в другие страны Америки благодаря широкой сети ССТ, которой располагает Чили;

– в стране быстрыми темпами развивается сфера программно-информационных услуг, и Чили претендует на роль центра офшорных финансовых и информационно-консультационных услуг мирового уровня;

– важным направлением развития чилийской экономики является расширение и модернизация транспортного и жилищно-коммунального хозяйства. Активно ведется дорожное строительство, строительство туннелей, портовых объектов, электростанций, очистных сооружений и пр., которое осуществляется на базе зарубежных технологий, импортных машин и оборудования;

– чилийское правительство широко применяет практику предоставления концессий на строительство и эксплуатацию объектов инфраструктуры, освоение месторождений полезных ископаемых, строительство спортивных сооружений, зданий общественного назначения.

При формировании стратегии деятельности российских компаний на чилийском рынке следует иметь в виду следующие обстоятельства:

– ориентация Чили на первоочередное развитие торгово-экономических связей с традиционными партнерами. В силу географического положения страны и соответственно высоких транспортных расходов, а также наличия региональных торговых преференций основными источниками поступления сырьевых товаров выступают Перу, Боливия, Бразилия, Аргентина, Мексика, продукцию которых отличают невысокие цены;

– важным элементом политики нынешнего правительства Чили является борьба с загрязнением окружающей среды. В 2002 году введены достаточно строгие нормы по экологическому контролю «Евро-2» и «Евро-3» для легковых и грузовых автомобилей, ввозимых в страну. Высоки также требования к безопасности, качеству и надежности;

– широкое распространение в Чили практики закупок через систему конкурсных торгов. Ежегодный объем государственных закупок составляет около 700 млн. долларов. Частные фирмы также предполагают осуществлять закупки через систему торгов;

– одной из важных особенностей организации сбытовой инфраструктуры чилийского рынка является широкое развитие посреднического звена. В некоторых секторах участие посредников в торговых операциях превышает 90%.

Наблюдающийся в настоящий момент подъем чилийской экономики, выражающийся в росте объемов строительства объектов инфраструктуры, увеличении добычи минерального сырья и активизации инвестиционной деятельности, создает объективные предпосылки для расширения масштабов присутствия российских производителей и экспортеров машин, оборудования, транспортных средств и технологий на чилийском рынке.

Можно выделить следующие возможные направления развития двусторонних торговых и экономических связей:

– продвижение на рынок Чили российской авиационной техники, в первую очередь транспортных и универсальных вертолетов, способных перевозить грузы на внешней подвеске, а также выполнять роль патрульных, пожарных и спасательных машин;

Справочно:

Развитие указанного направления связано с сертификацией российской авиатехники в Чили, получением соответствующих западноевропейских и североамериканских сертификатов, с применением гибких форм оплаты, использованием механизмов лизинга.

– продажи средств наземного транспорта: легковых и грузовых автомобилей, микроавтобусов, троллейбусов, мотоциклов (автомобилей типа «Нива», «УАЗ», «Газель», «КамАЗ», «УРАЛ» современных модификаций, отвечающих экологическим нормам и требованиям безопасности и качества);

Справочно:

Реализация этого направления обусловлена сертификацией российской техники в рамках стандартов «Евро-3», созданием дистрибьюторской сети и сети технического и сервисного обслуживания, использованием фактора целевой конкурентности, предоставлением финансирования закупок, а также использованием лизинга и других современных инструментов работы на рынке;

– возможное участие российских компаний в осуществлении инвестиционных проектов в сфере дорожного строительства, сооружения очистных объектов и пр.;

– участие в торгах на поставку энергоблоков для ТЭС и ГЭС, поставка установок по сжижению газа, совместные проекты по разведке и добыче природного газа и нефти на морском шельфе Чили и на Огненной Земле, сотрудничество в области атомной энергетики;

– имеются значительные перспективы по налаживанию сотрудничества в горно-добывающем

секторе чилийской экономики (поставки технологического оборудования для чилийской национальной медной корпорации CODELCO и ряда частных компаний). Конкурентоспособными являются большегрузные автомобили, бульдозеры, погрузчики;

Справочно:

Одним из основных условий для продвижения этой группы товаров является создание сервисной базы, открытие в Чили собственных представительств компаний или налаживание агентских отношений с местными дистрибьюторами, участие в торгах, объявляемых чилийскими государственными организациями, предоставление льготных условий финансирования;

– расширение экспорта российских удобрений;

– развитие сотрудничества в области рыболовства, в частности, в форме создания смешанных предприятий с российским капиталом для организации лова в чилийских территориальных водах, а также для осуществления переработки рыбы на заводах на территории Чили.

СОВЕТНИК ОТДЕЛА СТРАН АМЕРИКИ ДЕПАРТАМЕНТА
ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ
МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
В.Ю. Мягков