

ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ ДИАЛОГ МЕЖДУ РОССИЕЙ И США

Развитие торгово-экономических отношений с США на современном этапе свидетельствует о том, что на передний план активно выдвигаются вопросы двустороннего сотрудничества в сфере энергетики. На своей встрече в мае 2002 года Президент Российской Федерации В.В. Путин и Президент США Дж. Буш договорились начать российско-американский энергетический диалог, имея в виду установление практики обсуждения энергетических проблем на высшем уровне и включение этих вопросов в общую повестку дня двусторонних отношений. В принятом президентами в этой связи совместном заявлении были заданы следующие направления взаимодействия в рамках энергодиалога:

- развитие двустороннего сотрудничества в области энергетики на взаимовыгодной основе в соответствии с национальной энергетической политикой обеих стран;
- повышение предсказуемости мировых энергетических рынков и надежности мировых поставок энергоресурсов;
- поддержка коммерческого сотрудничества между компаниями обеих стран в энергетическом секторе;
- содействие инвестициям в топливно-энергетический комплекс России;
- расширение доступа российских энергоресурсов на мировые рынки;
- продвижение научно-технического и делового сотрудничества в области использования нетрадиционных источников энергии, энергосберегающих и экологически чистых технологий, более безопасных технологий ядерной энергетики.

На очередной встрече на высшем уровне в ноябре 2002 года в Санкт-Петербурге В.В. Путин и Дж. Буш рассмотрели развитие инициированного ими энергодиалога и выступили с еще одним совместным заявлением на эту тему. В нем отмечены такие произошедшие в 2002 году знаковые события, как поставка из России в США первой коммерческой партии нефти и впервые

осуществленная поставка российской нефти в стратегический нефтяной резерв США, первый Российско-Американский деловой энергетический саммит.

Это неординарное мероприятие состоялось в октябре 2002 года в г. Хьюстоне (США) и было проведено под сопредседательством министра экономического развития и торговли Российской Федерации Г.О. Грефа, министра энергетики Российской Федерации И.Х. Юсупова и их коллег из США – министра торговли Д. Эванса и министра энергетики С. Абрахама. Энергосаммит собрал многочисленных представителей обеих стран. В частности, в Энергосаммите приняли участие первые лица и другие руководители более чем 70 компаний. Программа работы включала пленарные и секционные заседания, переговоры министров, а также посещение различных производственных объектов и индивидуальные деловые встречи по интересам.

Энергосаммит в Хьюстоне был нацелен на то, чтобы обеспечить комплексное рассмотрение вопросов энергетики, торговли и инвестиций, а также подкрепить объективные предпосылки к формированию стратегического партнерства в области энергетики, усилению позиций России на мировом энергетическом рынке.

По оценке В.В. Путина и Дж. Буша, изложенной в упомянутом выше заявлении, Энергосаммит в Хьюстоне открыл новые пути для диалога и сотрудничества по энергетическим вопросам. В частности, можно отметить заключение рядом крупнейших российских компаний меморандумов о взаимопонимании с Экспортно-импортным банком США о финансовой поддержке поставок американского оборудования и услуг для разработки нефтяных месторождений в России.

В числе важнейших элементов энергодиалога выступает Межведомственная рабочая группа по сотрудничеству в области энергетики под сопредседательством представителей министерств энергетики России и США. В ее работе активное участие принимают также представители Минэкономразвития России и Министерства торговли США. Укрепление отношений между четырьмя

министерствами на энергетическом треке двусторонних отношений находит поддержку у президентов.

По решению первого Энергосаммита в дополнение к механизму межправительственного взаимодействия был создан новый механизм сотрудничества – рабочая группа «Российско-Американский коммерческий энергетический диалог» (РАКЭД). Данный механизм задуман как форум для сотрудничества деловых кругов обеих стран, выработки ими рекомендаций для правительств России и США. РАКЭД возглавляется президентом Российского союза промышленников и предпринимателей (работодателей) А.И. Вольским и президентом Американской торговой палаты в России Э. Сомерсом.

Участвующие в РАКЭД компании обеих стран договорились о создании пяти тематических подгрупп и о распределении функций сопредседателей этих подгрупп: по инвестиционному режиму («ЮКОС» и «ЭксонМобил»), по системе регулирования (РАО «ЕЭС России» и «КонокоФилипс»), по рынкам и транспортировке («Итера» и «ШевронТексако»), по средним и малым предприятиям («АссоНефть» и «Харвест интернешнл»), по услугам и оборудованию («Объединенные машиностроительные заводы» и «Халибертон»).

Новым большим этапом в развитии энергодиалога стал второй Российско-Американский деловой энергетический саммит, состоявшийся 22–23 сентября 2003 года в Санкт-Петербурге. По случаю его проведения министры-сопредседатели Г.О. Греф, И.Х. Юсуфов, Д. Эванс и С. Абрахам были приняты Президентом В.В. Путиным.

Второй Энергосаммит продемонстрировал растущий интерес в обеих странах к вопросам двустороннего сотрудничества в области энергетики, подтвердил намерения американских компаний к масштабному участию в проектах в ТЭК России, высветил новые возможности для делового партнерства. В частности, был констатирован активный рост поставок в США российской нефти и нефтепродуктов, которые за первое полугодие 2003 года увеличились в 2,5 раза.

Количество участников Энергосаммита составило около 500 человек, включая членов официальных делегаций.

Отличительной чертой второго Энергосаммита явилось то, что к нему была приурочена так называемая миссия США по развитию делового сотрудничества в области энергетики. Эта миссия представляла собой возглавлявшуюся министром торговли США Д. Эвансом делегацию руководителей 13 малых, средних и крупных энергетических или связанных с энергетикой американских компаний.

В рамках Энергосаммита, помимо пленарных заседаний и ключевых выступлений, состоялись секционные заседания по следующим темам, отражающим приоритеты участников: вопросы реструктуризации и регулирования электроэнергетики, основы регулирования в ТЭК, рынки энергии, инфраструктура и транспорт энергоносителей, а также сотрудничество в газовой промышленности и в относящихся к энергетике областях финансов

и капитала, новых технологий, услуг и оборудования, малых и средних предприятий, науки и подготовки кадров.

В ходе Энергосаммита его сопредседателям и участникам были представлены отчет Межведомственной рабочей группы по сотрудничеству в области энергетики и доклад РАКЭД, содержащий итоги его работы и выработанные рекомендации по мерам, которые могли бы способствовать дальнейшему развитию торговли и инвестиций в энергетической сфере.

Между министерствами энергетики был подписан Протокол в отношении предотвращения и ликвидации последствий разливов нефти, закладывающий основы двустороннего сотрудничества России и США в решении этой опасной проблемы.

Компания «ЛУКОЙЛ» подписала с Корпорацией зарубежных частных инвестиций США (ОПИК) и банком «Кредит Сюисс Ферст Бостон» соглашение о гарантировании указанных финансовыми институтами коммерческого кредита на осуществление проекта строительства терминала по перевалке нефтепродуктов в Ленинградской области.

Среди других документов – меморандум о взаимопонимании касательно подготовки специалистов ОАО «Стройтрансгаз» на объектах американской компании «Ки Энерджи Сервисиз» в США, а также меморандум о сотрудничестве между ОАО «Системный оператор – ЦДУ ЕЭС» и Энергетической ассоциацией США (при участии Агентства США по международному развитию) в исследовании черноморского регионального проекта по планированию синхронизации электропередачи.

По итогам Энергосаммита было подписано совместное заявление министров-сопредседателей. В документе обозначены согласованные сторонами приоритетные направления продолжения энергодиалога: укрепление энергетической безопасности, снижение нестабильности цен на энергоносители, экологические аспекты разработки энергоресурсов, создание более благоприятного инвестиционного и делового климата в сфере энергетики, сотрудничество между компаниями обеих стран в реализации перспективных энергетических проектов, правительственное содействие осуществлению инвестиционных проектов в соответствии с национальными энергетическими стратегиями, расширение транспортной инфраструктуры экспорта энергоносителей из России, развитие малых и средних предприятий ТЭК, обмен специалистами, сотрудничество в газовой отрасли и налаживание экспорта из России сжиженного природного газа, диалог и совместная деятельность в области электроэнергетики, а также водородных технологий, альтернативных и возобновляемых источников энергии.

Итоги второго Энергосаммита и другие достигнутые результаты в развитии энергодиалога между Россией и США говорят о том, что эта новая сфера двустороннего взаимодействия эффективно развивается и вносит существенный вклад в весь комплекс российско-американских отношений.

ЗАМЕСТИТЕЛЬ РУКОВОДИТЕЛЯ ДЕПАРТАМЕНТА СТРАН
АМЕРИКИ МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ РОССИИ
Д.Н. Сажин

РАСШИРЕНИЕ ЕВРОПЕЙСКОГО СОЮЗА И ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ РОССИИ

1 мая 2004 года в Европейский союз, состоящий на сегодняшний день из 15 стран, войдут еще 10 стран: Венгрия, Кипр, Латвия, Литва, Мальта, Польша, Словакия, Словения, Чехия и Эстония, восемь из которых относятся к региону Центральной и Восточной Европы и Балтии (ЦВЕ). Процесс расширения ЕС привлекает пристальное внимание ученых и специалистов многих стран прежде всего потому, что он в значительной мере влияет на политический и экономический баланс в регионе, на континенте и в мире.

Наша задача – рассмотреть процесс расширения Евросоюза с точки зрения его влияния на торгово-экономические отношения России со странами ЦВЕ и определить способы минимизации его негативных последствий.

В первую очередь, чтобы проиллюстрировать значимость восточноевропейской экономики, приведем некоторые данные, характеризующие современную внешнюю торговлю стран ЦВЕ.

Внешняя торговля этих стран характеризуется следующими показателями: суммарный внешнеторговый оборот в 2002 году составил более 332 млрд. долл. США, в том числе экспорт – около 153 млрд., а импорт – более 179 млрд. долл. США (табл. 1). Для сравнения – внешнеторговый оборот России за тот же период составил 168 млрд. долл., то есть почти в два раза меньше. Значительное отрицательное сальдо, превышающее 26 млрд. долл., связано в основном с импортом странами ЦВЕ энергоносителей, промышленного сырья, а также высокотехнологичного оборудования, используемого для модернизации производства и его адаптации к требованиям Евросоюза.

В структуре экспорта из стран ЦВЕ преобладают: машины и оборудование, готовые изделия, промышленные товары, продукты питания.

В структуре импорта наиболее существенными статьями являются: машины, оборудование и транспортные средства, минеральное сырье, продукция химической промышленности.

После распада Совета экономической взаимопомощи были частично или полностью утрачены налаженные производственные и торговые связи, исчезли или перепрофилировались тысячи производственных предприятий, резко выросла безработица, социальная ситуация стала ухудшаться. Выход из создавшегося положения правительства стран ЦВЕ пытались найти в странах Запада. Поэтому вектор их внешнеторговой политики в течение десятилетия был направлен в сторону развитых западных стран, в первую очередь Европейского союза. Однако по прошествии десятилетия страны ЦВЕ, оценив рыночные преобразования в России, пересмотрели свое отношение к торговым отношениям с нашей страной. Отныне приоритетами современной внешнеэкономической политики стран ЦВЕ являются развитие сотрудничества со странами ЕС и Россией, увеличение экспорта, снижение пассивного сальдо внешней торговли.

С момента вступления в Евросоюз страны ЦВЕ начали применять основные элементы торговой политики ЕС, опирающейся на определенный набор норм и правил, наиболее существенными из которых являются: свобода перемещения товаров внутри ЕС, контроль над торговлей товарами, услугами и технологиями двойного назначения, гармонизация принципов поддержки экспорта. Помимо этого, там также начали действовать принципы совместной торговой политики ЕС, которые предполагают договорные основы совместной торговой политики (изменение таможенных ставок, заключение таможенных и торговых соглашений, унификация средств либерализации торговли, экспортной политики, защитных мер, принимаемых в случае демпинга или субсидий). Помимо этого, часть суверенных прав в области торговой политики относительно изменения таможенных правил и тарифов, торгового кодекса, торговых и таможенных соглашений с третьими странами, механизма регулирования и средств защиты рынка ЕС от чрезмерного

Таблица 1

**ВНЕШНЕТОРГОВЫЙ
ОБОРОТ СТРАН ЦВЕ**
(2002 год, млрд. долл. США)

Страна	Товарооборот	Экспорт	Импорт
Венгрия	71,9	34,3	37,6
Латвия	6,3	2,3	4
Литва	13,2	5,5	7,7
Польша	96,12	41,01	55,11
Словакия	30,86	15,37	15,49
Словения	25	12	13
Чехия	79,16	38,4	40,76
Эстония	9,84	4,20	5,64
Всего	332,38	153,08	179,3
Сальдо: – 26,22			

Таблица 2

**ОБЪЕМ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ
СТРАН ЦВЕ С РОССИЕЙ**
(2002 год, млн. долл. США)

Страна	Товарооборот	Экспорт	Импорт
Венгрия	2738	478	2260
Латвия	843	150	693
Литва	2299,7	663,8	1635,9
Польша	5728,6	1331,8	4396,8
Словакия	2572,8	166,5	2406,3
Словения	530	280	250
Чехия	2364	518	1846
Эстония	1790,8	104,1	1686,7
Всего	18866,9	3692,2	15174,7
Сальдо: 11482,5			

и субсидируемого импорта, принятия положений экспортной политики и применения экономических санкций будут делегированы ЕС.

**ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ
РОССИИ СО СТРАНАМИ ЦВЕ**

Регион Центрально-Восточной Европы (ЦВЕ) представляет собой сферу традиционных геополитических и торгово-экономических интересов Российской Федерации. Доля этих стран в общем внешнеторговом обороте России составляет более 11%. Взаимоотношения с ними играют важную роль в обеспечении экономической безопасности России, что обусловлено прежде всего значительными объемами поставок российских энергоносителей в эти страны и большим транзитным значением региона. Без активной торговой политики в странах ЦВЕ трудно представить перспективы развития российской внешней торговли. Именно здесь сосредоточены значительные резервы по восстановлению и наращиванию нашего промышленного экспорта, что является одной из основных задач повышения эффективности внешнеэкономических связей и их вклада в развитие экономики Российской Федерации.

Состояние внешней торговли стран ЦВЕ с Россией представлено в таблице 2.

Для сравнения: товарооборот России с ЕС составил 55,9 млрд. долл. США.

В российском экспорте в страны ЦВЕ преобладают энергоносители; продукция химии, нефтехимии и металлургии; машины, оборудование и транспортные средства.

В российском импорте из этих стран преобладают продовольственные товары, машины и оборудование, химические товары и товары народного потребления.

В целом торгово-экономические отношения между Россией и ЕС можно оценить как стабильно развивающиеся.

**ПРЕИМУЩЕСТВА РАСШИРЕНИЯ ЕС ДЛЯ
РАЗВИТИЯ ТОРГОВЛИ СТРАН ЦВЕ С РОССИЕЙ**

После расширения ЕС его доля в объеме российского товарооборота достигнет 45%.

Вступление стран ЦВЕ в ЕС означает ускоренное развитие ближайшего к России и важнейшего для нее рынка, увеличение протяженности общей границы с дополнительными возможностями трансграничного хозяйственного и инвестиционного сотрудничества.

Повышение стабильности и прозрачности условий торговли на основе единых норм и правил (acquis communautaire), распространение режима СПС, обеспечение более высокого уровня защиты интеллектуальной собственности, установление единого режима в области конкуренции.

Установление валютной стабильности в расчетах, увеличение емкости рынка ЕС и создание новых возможностей для российских экспортеров за счет традиционных торговых связей.

**ОЖИДАЕМЫЕ НЕГАТИВНЫЕ ПОСЛЕДСТВИЯ
РАСШИРЕНИЯ ЕС ДЛЯ ТОРГОВЫХ
ОТНОШЕНИЙ РОССИИ СО СТРАНАМИ ЦВЕ**

Предметный анализ экономического эффекта от предстоящего расширения ЕС, а также опыт предыдущего расширения, показывает, что Российская Федерация может столкнуться и с определенными сложностями во взаимодействии с «ЕС-25» в торгово-экономической сфере.

С момента вступления в Европейское сообщество новые члены должны будут применять в торговле ставки Единого таможенного тарифа (ЕТТ), отличающиеся от ныне действующих ставок национальных тарифов. На общем фоне снижения среднего уровня тарифной защиты его из-

менение по ряду чувствительных позиций – не в пользу российских экспортеров. Как представляется, потери ожидают российских поставщиков алюминия, минеральных удобрений, ряда других химических товаров, древесных плит, сельскохозяйственных товаров. Например, замена «нулевой» пошлины на российский алюминий, действующей сейчас в Чехии, на пошлину ЕТТ (6%) приведет к удорожанию российского экспорта только в эту страну на 0,5 млн. долл. в год. Применение пошлины ЕС в 2,6% (пошлина в рамках Общей системы преференций – ОСП) вместо «нулевой» приведет к удорожанию экспорта тепло-выделяющих элементов для АЭС только в Литву почти на 1 млн. долл. в год. Кроме того, неясны возможности по применению связанной ставки ЕТТ (0,7%) по природному газу. Эта ставка пока не действует ни в одной из стран Евросоюза, однако нет никаких гарантий того, что эта ставка не будет применена в отдельной стране или группе стран Сообщества. Соответствующие юридические процедуры законодательством ЕС предусмотрены.

Не менее важную роль, чем вопросы тарифного регулирования, для наших экспортеров играет распространение на страны-кандидаты нетарифных мер защиты рынка, существующих в Евросоюзе, в том числе антидемпинговых процедур против российского экспорта. По подсчетам российских экспертов, 11 действующих антидемпинговых мер в настоящее время, без учета рынков стран-кандидатов, наносят ущерб российскому экспорту в размере 250 млн. евро ежегодно.

Полагаем, что автоматическое распространение антидемпинговых мер на страны-кандидаты не учитывает новых экономических условий, в которых будут действовать производители и импортеры в ЕС. В этой связи необходимы убедительные, экономически обоснованные доказательства фактов нанесения ущерба и его размеров от импорта российской продукции для производителей в ЕС в его новом составе. Дополнительные сложности возможны и в процедурных вопросах, в частности, в отношении сроков рассмотрения в КЕС обращений российских товаропроизводителей на пересмотр действующих антидемпинговых мер. В законодательстве ЕС не определен конкретный период на рассмотрение таких петиций, и на настоящий момент сложилась ситуация, когда подобные заявления рассматриваются необоснованно долго. Срок рассмотрения по отдельным заявкам заинтересованных российских предприятий превышает полтора года.

С момента окончательного перехода новых стран – членов ЕС на технические стандарты и регламенты, санитарные, фитосанитарные и другие нормы ЕС возможны определенные сложности в плане доступа российских товаров на рынки этих стран, в частности, для российской сельскохозяйственной продукции. По оценкам, исходя из стоимости экспорта в 2002 году, прямые потери в этом секторе составят около 6,5 млн. евро в год.

Россия с пониманием относится к стремлению ЕС обеспечить необходимый уровень защиты прав потребителей на своем рынке, включая продукты питания. Однако процедура получения разрешения на право экспорта в ЕС продукции животного происхождения представляется чрезмерно усложненной.

С другой стороны, в отдельных странах-кандидатах далеко не все предприятия мясной и молочной промышленности выпускают продукцию, соответствующую жестким санитарным и другим требованиям Евросоюза. Не имея возможности ее реализации в ЕС-15, эти предприятия будут развивать экспорт в третьи страны, включая Россию. Это приведет к дополнительным сложностям для отечественного сельскохозяйственного производства.

Количественные ограничения, действующие в ЕС в отношении российского экспорта (сталь, зерно), распространятся на рынки стран-кандидатов. В принципиальном плане Россия выступает за установление свободного от квот и ограничений режима торговли, основанного на естественных конкурентных преимуществах.

Представляется не вполне обоснованным решение ЕС о введении с 1 января сего года глобальной квоты на пшеницу мягких сортов со средним и низким содержанием протеина (2,9 млн. т в год) и выделение для России в рамках этой квоты всего лишь 0,6 млн. т. Эта мера, на наш взгляд, носит явно протекционистский характер. Она существенно ограничивает рынок ЕС для российских производителей, причем российский экспорт является несубсидируемым, а низкие цены определяются нашими естественными конкурентными преимуществами. Мы уверены, что с расширением Сообщества общий объем глобальной квоты будет пересмотрен в сторону увеличения, и при расчете этого увеличения будут полностью учтены наши интересы.

Наше соглашение о торговле некоторыми изделиями из стали от 9 июля 2002 года предусматривает увеличение квот на российский экспорт после расширения ЕС. Необходимо, чтобы порядок и методика расчета увеличения квот учитывали обоснованные российские интересы.

Распространение на страны-кандидаты Единой сельскохозяйственной политики ЕС (ЕСП) означает очевидный рост объемов субсидируемого импорта сельскохозяйственной продукции на российский рынок. В результате распространения на страны-кандидаты системы государственной поддержки ЕС прогнозируется рост излишков зерновых, предназначенных на экспорт, с 14 млн. тонн до 25 млн. тонн за период 2004–2009 годов. Увеличение объема субсидируемого производства и экспорта в итоге может обернуться дестабилизацией цен на рынках третьих стран, что нанесет ущерб интересам российских агропродовольственных экспортеров. Несмотря на реформу ЕСП, уровень поддержки, оказывающей искажающее влияние на производство и торговлю в 10 новых странах-членах, возрастет вдвое. Полагаем, что в отношении доступа российской сельскохозяйственной продукции на рынок ЕС возникнут дополнительные трудности.

С мая 2004 года на вновь вступившие страны распространится специальный режим торговли энергетическими товарами, действующий в ЕС. Этот вопрос имеет для России особое значение, учитывая топливно-сырьевую направленность российского экспорта.

Мы не исключаем определенных неблагоприятных изменений в режиме поставок природного газа. На них будет распространено действие Единой газовой директивы ЕС. Соответственно эти страны, так же,

как и нынешние члены Евросоюза, примут на себя обязательства по обеспечению безопасности поставок газа путем диверсификации источников снабжения. Анализ Газовой директивы показывает, что ее отдельные положения носят противоречивый характер и не дают ясного представления о будущем режиме торговли этим важнейшим для России энергоносителем с новыми членами ЕС после их присоединения.

Россия традиционно занимает ведущие позиции на рынке тепловыделяющих элементов (ТВЭЛ) для атомных электростанций в странах, вступающих в Евросоюз. Наша обеспокоенность в этой области связана в основном с двумя моментами. Во-первых, на практике развивается процесс закрытия энергоблоков на ряде АЭС, построенных еще при содействии бывшего СССР. Например, первый энергоблок на АЭС «Козлодуй» в Болгарии был закрыт в декабре 2002 года. До 2006 года планируется полностью закрыть АЭС «Игналина» в Литве, а в перспективе – и другие станции. Понятно, что это сужает наш рынок сбыта. Во-вторых, как известно, в настоящее время Агентством по снабжению Евратома практикуется визирование контрактов на поставку обогащенного урана из России. В результате доля этого товара ограничивается 20–25%. Это вызывает у нас серьезную обеспокоенность. Понятно, что мы не хотели бы столкнуться с аналогичной практикой в странах-кандидатах. Россия рассчитывает получить от ЕС гарантии того, что в отношении торговли ТВЭЛами с новыми членами ЕС такая ситуация будет полностью исключена.

На развитие торгово-экономических отношений между Россией и ЕС в расширенном составе окажут влияние и некоторые меры неэкономического характера. Например, страны-кандидаты устанавливают визовый режим еще до момента присоединения к Евросоюзу. В этой связи крайне важно не допустить образования нового «железного занавеса», максимально облегчить взаимный режим поездок с деловыми целями, пересечения границы ЕС водителями, осуществляющими международные перевозки, особенно в свете инициативы Президента России В.В. Путина о постепенном переходе на безвизовый режим поездок между Россией и ЕС.

Новая граница ЕС «отрезает» от основной территории России эксклав, в котором проживает почти миллион российских граждан, – Калининградскую область (КО). В контексте расширения и Россия, и ЕС уже долгое время ведут разговор о превращении КО в «пилотный регион сотрудничества России и Евросоюза». На практике мы сталкиваемся с очень серьезными проблемами, связанными с КО. Эти проблемы относятся не к обеспечению ускоренного экономического роста КО в контексте укрепления интеграционного сотрудничества с ЕС в новом составе, а к эконо-

мическому выживанию области, которая будет отделена границей ЕС от «материковой» России в мае 2004 года.

После того, как по итогам ноябрьского (2002 год) саммита Россия – ЕС были найдены компромиссные варианты развязок по передвижению российских граждан в/из Калининградской области, на первый план выходят проблемы перевозок российских товаров между КО и остальной территорией России, а также поставок российских энергоносителей в КО. Россия, в отличие от ЕС, не считает эти перевозки международным транзитом и настаивает на том, чтобы они рассматривались как внутрироссийские транспортные операции. Кроме того, нам непонятно, в какой части (и по какой причине) перевозки российских грузов могут и должны регулироваться транзитным законодательством ЕС, где речь идет о транзите на таможенную территорию третьей страны, и в какой части – национальными литовскими нормами. Российская сторона принимает во внимание специфическое положение КО и именно с учетом этой специфики разрабатывает такую систему документального оформления перевозок, которая отвечала бы интересам всех сторон: и российской, и литовской, и стороны ЕС.

По существу, в результате расширения будут сформированы новые условия торговли между Россией и Европейским сообществом. Основная проблема будет заключаться в возможно более быстрой и плавной адаптации к ним российских хозяйствующих субъектов.

В числе практических мер, которые способствовали бы более быстрой адаптации российских компаний к изменениям в режиме торговли на рынке ЕС-25 и стимулировали бы товарообмен между Россией и Евросоюзом в его новом составе, могли бы быть, например, коммерческие проекты по модернизации инфраструктуры таможенной, транспортной и телекоммуникационной инфраструктуры на западных границах России с финансовым участием заинтересованных европейских компаний.

Укрепление экономических связей с Евросоюзом является актуальной задачей внешнеэкономической политики современной России. Вектор общеевропейской интеграции является для нас крайне важным. Мы надеемся, что и Европейское сообщество заинтересовано во включении России в европейское экономическое пространство. Подтверждением общности наших интересов является наша совместная работа над созданием концепции Общего европейского экономического пространства (ОЕЭП). Поэтому мы рассчитываем, что расширение ЕС не станет поводом для новых торговых споров между нами. Напротив, расширение должно открыть новые возможности для сотрудничества, послужив важным этапом на пути строительства ОЕЭП.

ЗАМЕСТИТЕЛЬ РУКОВОДИТЕЛЯ ДЕПАРТАМЕНТА
СТРАН ЕВРОПЫ МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ РОССИИ
Г.Н. Сариеви