

# РАЗВИТИЕ ТОРГОВО- ЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ РОССИИ СО СТРАНАМИ МЕРКОСУР

Общий рынок стран Южного конуса (МЕРКОСУР) был создан в 1991 году на основе Асунсьонского договора и включает Аргентину, Бразилию, Парагвай и Уругвай. В качестве ассоциированных членов в него входят Чили, Боливия и Перу. В настоящее время МЕРКОСУР является одним из крупнейших региональных интеграционных объединений, в странах которого сосредоточено 45% населения Латинской Америки (более 200 млн. чел.), около 50% совокупного ВВП (свыше 1 трлн. долл.), 40% прямых зарубежных инвестиций и 33% объема внешней торговли стран региона.

По размерам и экономическому потенциалу объединение представляет собой второй после ЕС таможенный союз и третья после ЕС и САЗСТ зону свободной торговли.

Исходя из динамики интеграционного процесса в рамках указанного объединения, масштабов экономики и емкости рынков стран-участниц, для России среди всех латиноамериканских интеграционных группировок наиболее перспективным партнером представляется именно МЕРКОСУР. При этом следует учитывать и то обстоятельство, что государства МЕРКОСУР проводят курс на свободу маневра во внешнеполитических и внешнеэкономических отношениях и в значительной степени ориентированы на «многоазимутость» экономической дипломатии. Кроме того, Аргентина, Бразилия и Уругвай имеют давний опыт отношений еще с Советским Союзом и в отдельные годы являлись его крупными торговыми партнерами. Многие элементы этого опыта могут быть использованы с учетом новых условий как в странах МЕРКОСУР, так и в России.

Страны-члены МЕРКОСУР относятся к числу традиционных и ведущих партнеров РФ в Латинской Америке: на их совокупную долю приходится около 30% товарооборота России с государствами региона (рис. 1).

Позитивной тенденцией развития взаимного товарооборота является сохранение его в целом поступательной динамики на протяжении последнего пятилетия, и особенно в 2001–2002 годы.

Однако следует отметить, что одной из особенностей и основных проблем торгово-экономических связей России со странами МЕРКОСУР остается их

диспропорциональность, заключающаяся в существенном превышении объемов российского импорта над экспортом (рис. 2). В этой связи взаимная торговля в значительной степени остается «импортной».

На протяжении последних лет лидирующее положение среди торговых партнеров России не только из числа стран МЕРКОСУР, но и среди всех государств региона занимает *Бразилия*.

По сравнению с началом 90-х годов взаимный товарооборот вырос более чем в 4 раза и в 2002 году достиг рекордной цифры за всю историю отношений – 1,5 млрд. долл. США (в том числе российский экспорт – 0,2 млрд. долл. США, российский импорт – 1,3 млрд. долл. США). По предварительным данным ГТК России за 8 месяцев 2003 года, объем российско-бразильского товарооборота составил 1,1 млрд. долл. США (российский экспорт – 167,2 млн. долл. США, российский импорт – 923,5 млн. долл. США).

Сохранение постоянного положительного сальдо в пользу Бразилии (что неоднократно отмечалось на официальных переговорах и на встречах представителей деловых кругов) является в определенной степени сдерживающим фактором дальнейшего развития взаимного товарооборота.

Российско-бразильская торговля характеризуется высоким удельным весом сырьевых товаров в российском импорте, что в силу зависимости от конъюнктурных колебаний обуславливает определенную нестабильность и скачкообразность динамики взаимного товарооборота.

Основу российского экспорта в Бразилию, согласно данным ГТК России по итогам первого полугодия 2003 года, составляли: удобрения – 93,5%, машинно-техническая продукция – 3,4%, в том числе подшипники – 2,7%, металлы, сплавы и изделия из них – 0,7%.

России принадлежит заметное место в обеспечении импортных потребностей Бразилии по отдельным товарам. Так, в частности, в 2002 году доля российской продукции в бразильском импорте различных удобрений составила: по калийным удобрениям – 18%, по ортофосфату аммония – 42,0%, по мочеvine – 41,0%, по нитрату аммония –

68%. Вместе с тем главной задачей взаимного торгового диалога является диверсификация российского экспорта за счет увеличения в нем доли машин и оборудования на базе максимального использования современных форм сотрудничества и придания ему долгосрочного характера.

В настоящее время условия доступа российских товаров на бразильский рынок в целом благоприятные, за исключением действующей 32,1%-ной пошлины в отношении поставок российского нитрата аммония, введенной в ноябре 2002 года.

В мае 2003 года состоялся официальный визит в Россию министра развития, промышленности и внешней торговли Федеративной Республики Бразилии Л.Ф. Фурлана, в ходе которого было объявлено о предоставлении Бразилией рыночного статуса российской экономике. В этой связи допускается подача заявок на пересмотр антидемпинговых мер в отношении импорта из России, введенных и действующих менее одного года.

Основу российского импорта из Бразилии, по итогам первого полугодия 2003 года, по данным ГТК России, в основном составляли сельскохозяйственные и продовольственные товары – 95,8%. Россия входит в число основных стран-покупателей бразильского сахара-сырца, свинины, битой птицы и растворимого кофе.

Следует отметить, что в настоящее время условия доступа бразильских товаров на российский рынок благоприятные. Бразилия является страной – пользователем схемы преференций Российской Федерации.

При импорте бразильских товаров применяется скидка в 25% с таможенного тарифа, при этом преференции распространяются на широкую группу товаров, главным образом сельскохозяйственных и продовольственных.

Основными задачами, стоящими в настоящее время в области торгово-экономического сотрудничества с Бразилией, являются:

- наращивание российского экспорта;
- диверсификация номенклатуры взаимного товарооборота;
- увеличение в российском экспорте доли наукоемкой продукции (машин, оборудования, лицензий, технологий и услуг). Для этого имеются определенные предпосылки. В частности, Бразилия является основным в Южной Америке экспортером машинно-технической продукции (13 млрд. долл. ежегодно). В то же время Бразилия сама выступает как крупнейший импортер машин, оборудования и лицензий (15 млрд. долл. ежегодно). В этой связи Бразилия может рассматриваться как потенциальный рынок для разностороннего сотрудничества в области машинно-технической продукции. С учетом структурных отраслевых реформ, проводимых в настоящее время в Бразилии (модернизация энергетического сектора, черной металлургии, транспорта, интенсификация сельского хозяйства), сохраняется устойчивая перспектива для продвижения на бразильский рынок российских машин, оборудования, технологий и услуг;
- конкретизация возможностей инвестиционного

Таблица 1

**ТОВАРООБОРОТ РОССИИ  
СО СТРАНАМИ–ЧЛЕНАМИ МЕРКОСУР  
В 1998–2003 ГОДАХ\***  
(в млн. долл. США)

		Аргентина	Бразилия	Парагвай	Уругвай
1998	товарооборот	190,20	831,20	2,70	21,70
	экспорт	39,70	177,20	2,70	14,70
	импорт	150,50	654,00	0,00	7,00
1999	товарооборот	172,10	906,20	0,00	37,70
	экспорт	47,60	194,30	0,00	31,30
	импорт	124,50	711,90	0,00	6,40
2000	товарооборот	121,90	646,20	0,02	21,90
	экспорт	36,50	258,60	0,00	15,50
	импорт	85,40	387,60	0,02	6,40
2001	товарооборот	110,40	906,20	3,10	15,20
	экспорт	10,10	194,30	0,00	10,60
	импорт	100,30	711,90	3,10	4,60
2002	товарооборот	215,88	1527,88	5,09	74,95
	экспорт	26,16	229,21	0,60	53,63
	импорт	189,72	1298,67	4,49	21,32
2003 (I полугодие)	товарооборот	112,70	735,01	0,42	89,50
	экспорт	3,90	97,51	0,02	82,40
	импорт	108,80	637,50	0,40	7,10

\*По данным ГТК России.

сотрудничества, имеющихся в России и Бразилии.

С учетом взаимных интересов и возможностей сторон к числу перспективных сфер и направлений российско-бразильского торгово-экономического сотрудничества могут быть отнесены: *энергетика* (поставка оборудования для строящихся в Бразилии ГЭС), *автомобилестроение* (налаживание сотрудничества в производстве грузовых автомобилей в Бразилии на базе шасси автомобилей «КамАЗ» и автобусов в России с использованием бразильских кузовов), *транспорт, черная металлургия, нефтегазовая и нефтехимическая промышленность* (сотрудничество в области разработки газовых месторождений, производства минеральных удобрений), *банковский сектор* (активизация контактов между банками двух стран с целью определения проектов для взаимного финансирования как на территории России и Бразилии, так и в третьих странах), развитие сотрудничества в области *передачи и внедрения совместных российских технологий* в различных отраслях промышленности и внедрения достижений науки и техники. Кроме того, экономический и промышленный потенциал Бразилии, а также ее стремление укрепить свои позиции на мировых рынках являются объективными предпосылками для совместных

1



ДОЛЯ МЕРКОСУР В ТОВАРООБОРОТЕ РОССИИ СО СТРАНАМИ ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКИ В I ПОЛУГОДИИ 2003 ГОДА (ПО ДАННЫМ ГТК РОССИИ)

выступлений на рынках в третьих странах.

Значительные резервы сотрудничества связаны с использованием экономического потенциала регионов России и штатов Бразилии для налаживания эффективного взаимодействия.

Заметный импульс активизации торгово-экономических связей с Бразилией придал состоявшийся в октябре с.г. визит в Бразилию делегации представителей российских деловых кругов во главе с заместителем министра экономического развития и торговли Российской Федерации Р.Ф. Пископелем, в ходе которого были проведены переговоры по конкретным объектам и проектам сотрудничества.

Важным инструментом, содействующим укреплению взаимных контактов на предпринимательском уровне, должен стать Российско-Бразильский совет делового сотрудничества, первое заседание которого прошло в начале 2003 года.

*Аргентина* является одним из старейших и ведущих торговых партнеров России в Латинской Америке. По данным ГТК России, товарооборот России с Аргентиной за 8 месяцев 2003 года составил 163,2 млн. долл. США (российский экспорт – 5,6 млн. долл., импорт – 157,6 млн. долл.).

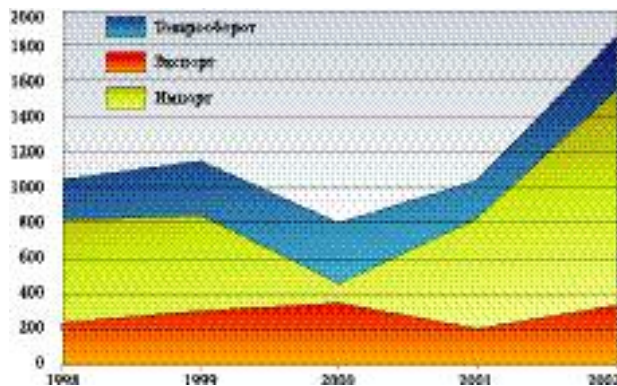
Начиная с 2000 года отмечается резкое сокращение объема и номенклатуры российского экспорта (так, в 1999 году его объем составил 47,6 млн. долл., а в 2002 году он снизился до 26,1 млн. долл.). В настоящее время товарная структура российского экспорта представлена только двумя товарами – минеральными удобрениями и подшипниками.

Одной из серьезных проблем в двусторонней торговле является введение аргентинской стороной в 1999 и 2001 годах антидемпинговых санкций путем установления сроком на 5 лет минимальных цен на отдельные позиции российского горячекатаного и холоднокатаного проката.

В связи с глубоким кризисом аргентинской экономики, а также действием антидемпинговых мер в отношении российской сталепродукции российско-аргентинское торгово-экономическое сотрудничество, прежде всего российский экспорт, в настоящее время переживает стадию стагнации.

Импорт из Аргентины традиционно состоит в основном из сельскохозяйственных и продовольственных товаров: соевого и подсолнечного масла,

2



ДИНАМИКА ТОВАРООБОРОТА РОССИИ С МЕРКОСУР В 1998–2002 ГОДАХ (В МЛН. ДОЛЛ. США)

свежих фруктов, мяса, табака, вина, соков.

Экономическое и техническое сотрудничество традиционно занимает значительное место в российско-аргентинских торгово-экономических связях. Российские организации поставили оборудование для ГЭС «Сальто Гранде», ТЭС «Баия-Бланка», ТЭС «Костанера», ГЭС «Пьедра-дель-Агила»; разработали ТЭО увеличения пропускной способности и модернизации двух линий электропередачи; выполнили проектно-изыскательские работы по электрификации железнодорожного участка Ретиро–Пилар; осуществили строительство троллейбусной линии в г. Кордоба; выполнили дноуглубительные работы в портах Баия-Бланка, Кекен и Бельграно.

В настоящее время техсодействие Аргентине оказывается в области энергетики, транспорта и сельского хозяйства.

За последние годы получили развитие деловые связи между регионами России и аргентинскими провинциями. В частности, Уральский, Краснодарский и Ставропольский края, Челябинская, Московская, Орловская и Пермская области имеют соглашения о сотрудничестве и товарообмене с провинциями Буэнос-Айрес, Кордоба, Мендоса, Сальта, Мисьонес и Энтре-Риос. В рамках соглашения с провинцией Сальта в Челябинскую область поставляются аргентинские сельскохозяйственные товары; в Аргентину – российская дорожно-строительная техника.

Российско-аргентинское инвестиционное сотрудничество до настоящего времени не получило развития. Объем аргентинских инвестиций в экономику России остается незначительным. На территории России создано несколько российско-аргентинских совместных предприятий, в основном в области предоставления торгово-посреднических услуг, нефте- и газодобычи, легкой и пищевой промышленности.

Торгово-экономические отношения России с *Уругваем* играют значительно менее заметную роль в структуре российско-латиноамериканского взаимодействия.

Структура и объем российского экспорта в Уругвай на протяжении 90-х годов претерпели существенные изменения. До середины 90-х годов Уругвай являлся крупным покупателем российских автомобилей «Лада» и «Ока». Однако в связи с ослаблением интереса россий-



3



СТРУКТУРА РОССИЙСКОГО ЭКСПОРТА В МЕРКОСУР В I ПОЛУГОДИИ 2003 ГОДА (ПО ДАННЫМ ГТК РОССИИ)

ских производителей к зарубежным рынкам продажи российской автотехники практически прекратились. Их возобновление в 1999 году связано с новой политикой «АвтоВАЗа» в Латинской Америке и началом работы через компанию со 100%-ным российским участием «Россия аутомотриз», выбравшую в качестве базы для поставок автомобилей в регион свободную экономическую зону Уругвая. Кроме того, с 1998 года начались поставки российских машин и оборудования (железнодорожных рельсов, грузовых автомобилей «Урал») в счет погашения задолженности бывшего СССР перед Уругваем.

Основу российского экспорта в Уругвай в I полугодии 2003 года составили минеральные продукты (93,4%), соли оксометаллических или пероксометаллических кислот (3,4%), машинно-техническая продукция (2,0%), а импорта – мясо свежемороженое (39,2%), сливочное масло (18,2%) и конина (18,2%).

Перспективы российско-уругвайского торгового диалога связаны с возможностью продвижения на уругвайский рынок широкой номенклатуры водоочистного оборудования (фильтров), водяных насосов и электронасосных агрегатов; оборудования для лесной промышленности; энергетического оборудования (газотурбинных энергоустановок); спецавтотехники (автокраны, мусороуборочная автотехника).

Интерес у уругвайских фирм вызывают российская технология получения альтернативного топлива и возможность приобретения приборных комплексов для анализа почв и улучшения их структуры, а также возможность сотрудничества в области рыбного хозяйства, в том числе участия российских организаций в оказании содействия в развитии сопутствующей рыболовству производственной деятельности Уругвая.

Торгово-экономические отношения между Россией и Парагваем имеют сравнительно недавнюю историю и строятся на основе Соглашения о торговле и экономическом сотрудничестве от 15.04.1993 года.

Объем товарооборота между Россией и Парагваем

4



СТРУКТУРА РОССИЙСКОГО ИМПОРТА В МЕРКОСУР В I ПОЛУГОДИИ 2003 ГОДА (ПО ДАННЫМ ГТК РОССИИ)

остается незначительным: 2000 год – 0,2 млн. долл.; 2001 год – 3,1 млн. долл., 2002 год – 5,1 млн. долл. Российский экспорт представлен удобрениями, электроприборами, оптикой, химтоварами, алкогольными напитками.

Что касается российского импорта из Парагвая, то его объем до последнего времени практически находился на нуле. Однако в 2000 году начались поставки в Россию парагвайского мяса. В 2002 году их объем достиг 4,3 млн. долл.

Традиционными торговыми операциями являются поставки российского стального проката, удобрений, водочной продукции и закупки парагвайского кофе.

Парагвайская сторона заинтересована в расширении поставок в Россию соевого и растительного масла, говядины и закупках российских удобрений (мочевина), дорожно-строительной техники, речных судов, мотоциклов, автозапчастей.

Экономическое сотрудничество с Парагваем также пока не получило заметного развития. С 1997 года в парагвайском департаменте Чако ЗАО «Арктикнефтегаз» проводились работы по нефтегазразведке на условиях концессии.

Определенные перспективы имеются для налаживания сотрудничества в сооружении энергетических объектов, строительстве газопроводов и объектов газового хозяйства на территории Парагвая.

Торгово-экономическое сотрудничество России со странами-членами МЕРКОСУР по многим направлениям находится пока на начальном этапе развития. Вместе с тем хозяйственный потенциал стран группировки, в первую очередь ее лидеров – Бразилии и Аргентины, разноплановость экономик участвующих стран, создающая условия для многовариантности хозяйственно-отраслевых стыковок на различных направлениях сотрудничества (от высокотехнологичных – исследования космоса, биотехнологии и атомной энергетики – до традиционных сфер и отраслей) объективно формируют устойчивые основы осуществления взаимных связей. В этом ключе страны МЕРКОСУР выступают в качестве перспективных партнеров России по различным направ-