

РОССИЙСКО-БРИТАНСКОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО: РЕАЛИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

В последние годы российско-британское экономическое сотрудничество развивается весьма динамично. Несомненно, этому способствуют интенсивные встречи лидеров двух государств – Президента Российской Федерации В.В. Путина и Премьер-министра Великобритании Т. Блэйра, усилившиеся контакты представителей официальных и деловых кругов на всех уровнях и, как результат, рост доверия наших стран друг к другу.

Важнейшим событием в развитии двусторонних отношений является государственный визит Президента России В.В. Путина в Великобританию в июне текущего года, учитывая, что в истории наших стран это первый с 1844 года визит такого формата главы Российского государства.

Принципиальным моментом развития двусторонних отношений в 2002–2003 годах стало повышение значимости их экономической составляющей. Это выражается как в росте объемов, так и в качественном изменении структуры экономического сотрудничества (наращивание экспорта российских товаров в Великобританию и британских инвестиций в Россию, улучшение структуры взаимной торговли). Примером выхода по ряду направлений на уровень стратегического партнерства можно назвать соглашение с участием британского концерна «BP» о создании третьей по размеру в России нефтяной компании.

Ключевое значение для обеспечения роста двустороннего торгового и инвестиционного взаимодействия имеет формирование и закрепление благоприятного имиджа нашей страны в целом и российского бизнеса как надежного делового партнера. В определенной мере этому способствуют конференции с российской тематикой, регулярно проводимые в Лондоне, так как откровенный и прямой разговор с инвесторами, безусловно, является одним из важнейших факторов изменения их подходов к России. За последнее время в Лондоне было проведено несколько десятков таких мероприятий: 6-й Российский экономический форум, комплексная выставка «Санкт-Петербург – 300 лет. Рос-

сия, открытая миру», презентация Центрального, Северо-Западного и Уральского федеральных округов и многие другие конференции, выставки, семинары.

В инвестиционном сотрудничестве Великобритании в 2002 году поднялась на третье место, уступив по размеру привлеченных капиталов только Германии и Кипру. Объем британских инвестиций в нашу страну увеличился по сравнению с предыдущим годом почти в 1,5 раза и составил 2,3 млрд. долл. США. Удельный вес Великобритании в общем объеме иностранных инвестиций, привлеченных в российскую экономику, повысился до 11,5%, а ее доля в чистом приросте накопленных иностранных инвестиций в Россию (разница в объемах инвестиций на конец и начало года) стала еще выше – 17%. Это свидетельствует о том, что британский капитал приходит в Россию на более долгосрочной основе по сравнению с инвестициями компаний других стран.

Важно и то, что, несмотря на сохраняющиеся проблемы в мировой экономике, компании Великобритании не высказывают признаков снижения уровня своей деловой активности в России и укрепляют позиции на российском рынке. Так, в первом квартале 2003 года объем британских инвестиций в экономику России увеличился по сравнению с аналогичным периодом прошлого года в 2,4 раза, составив 812 млн. долларов. В результате Великобритания вышла уже на 2-е место среди зарубежных стран-инвесторов после Германии. Ее удельный вес в объеме иностранных инвестиций, привлеченных в российскую экономику, повысился до 13% против 9% в первом квартале 2002 года, а накопленные британские инвестиции достигли 5 млрд. долл. США, увеличившись на 37% по сравнению с соответствующим периодом прошлого года.

Среди работающих у нас британских компаний есть как лидеры промышленности Великобритании, так малые и средние фирмы. Их связывают с российскими предприятиями долгосрочные проекты в топливно-энергетическом комплексе, металлургии и металлообра-

ботке, торговле, общественном питании и туризме, строительстве и агропромышленном комплексе.

Британский капитал участвует в реализации крупнейших инвестиционных проектов. При этом в наибольшей степени он представлен в сфере добычи нефти и газа. Компания «BP» является одним из основных иностранных инвесторов в нефтегазовый комплекс России. Только проект по созданию совместной с Альфа-груп и Access/Renova нефтяной компании «ТНК-BP» предусматривает британские инвестиции в течение ближайших трех лет в объеме 7 млрд. долл. Разведанные запасы новой компании превышают 5 млрд. баррелей нефти. Ежедневная добыча будет составлять 1,2 млн. баррелей.

В число приоритетов «BP» в России входит также проект по освоению Ковыктинского газоконденсатного месторождения. Общие инвестиции в этот проект оцениваются в 12 млрд. долл. США, в том числе 7 млрд. долл. США планируется направить на строительство трубопровода и 5 млрд. долл. США – непосредственно на разработку месторождения. Как ожидается, месторождение будет введено в промышленную эксплуатацию в 2005–2007 годах. Основным потребителем продукции будут Китай и Южная Корея. Компания вовлечена и в другие значительные проекты в России.

По целому ряду крупных проектов в области разведки и добычи нефти и газа сотрудничает с российскими компаниями англо-голландский концерн «Shell». В частности, «Shell» участвует в реализации проекта «Сахалин-2»; через совместное предприятие с НК «Роснефть» принимает участие в Каспийском трубопроводном консорциуме (КТК), совместно с российской компанией «Эвихон» разрабатывает Салымское нефтяное месторождение в Ханты-Мансийском АО (Западная Сибирь); в рамках стратегического альянса с ОАО «Газпром» планирует реализацию проекта по разработке месторождения «Заполярье», расположенного в Ямало-Ненецком АО, а также проекта по строительству газопровода «Запад–Восток» (Китай).

Можно назвать и другие компании, которые начали рассматривать деятельность в России в качестве важнейшего фактора повышения конкурентоспособности и укрепления позиций на мировом рынке. Так, концерн «Unilever» ввел в эксплуатацию в С.-Петербурге чаеразвсочную фабрику. Компания «Rehat», один из крупнейших мировых производителей тары для напитков, инвестировала значительные средства на расширение завода в Наро-Фоминске. Компания MG Rover, один из лидеров мирового рынка внедорожников, открыла в 2002 году в Москве два автосалона по продаже английских автомобилей MG и Rover, заявив о рассмотрении в будущем вопроса производства своих машин в России.

Возрастают масштабы такой формы инвестирования, как приобретение пакетов акций российских компаний, в том числе через их покупку у компаний третьих стран. Пивоваренная компания №2 в Европе «Scottish & Newcastle» стала совладельцем крупнейшего российского производителя пива «Балтика». Британская компания не скрывает, что ее привлек быстро рас-

тущий бизнес российского предприятия. Это, безусловно, является свидетельством доверия к экономической политике, проводимой российским руководством.

Компании наших стран взаимодействуют и в сфере высоких технологий. Налажена производственная и технологическая кооперация российских авиастроителей с компанией Rolls-Roys по оснащению британскими двигателями самолета Ту-204. Прорабатывается еще целый ряд проектов, в частности по продвижению CALS-технологий в авиастроении, производству компрессоров для газоперекачивающих станций. Практика показывает, что путем объединения усилий российских и британские производители имеют реальные возможности получить конкурентные преимущества и укрепить позиции на мировом рынке.

В российско-британском деловом партнерстве получают все более широкое развитие новые формы инвестиционного сотрудничества. Возрастает роль синдицированных банковских займов. Такие кредиты с участием нескольких иностранных банков дают возможность снижения рисков капиталовложений каждого банка в отдельности и стимулируют, таким образом, деятельность западных финансовых организаций на российском рынке. Все более уверенно британские компании предоставляют российским предприятиям корпоративные кредиты.

Перспективной формой привлечения инвестиций для российских компаний является размещение корпоративных ценных бумаг на Лондонской фондовой бирже – крупнейшей в Европе и второй в мире. В настоящее время на Бирже листингуются ценные бумаги трех российских компаний (акции «ЛУКОЙЛа» и депозитарные расписки «Газпрома» и «Татнефти»), а также осуществляются торги депозитарными расписками еще девяти российских компаний («Мосэнерго», «МТС», «Норильский никель», «Ростелеком», «Сибнефть», «Сургутнефтегаз», РАО «ЕЭС России», «ЮКОС», «Вимм-Билль-Данн»).

Общий объем торгов депозитарными расписками российских компаний на Бирже составил в 2002 году 24,7 млрд. долл. США, в т.ч. компаний нефтегазового комплекса – 20,4 млрд. долл. США. На российские компании пришлось 45,2% от всего объема торгов на специальном рынке Биржи, где торгуются высоколиквидные ценные бумаги стран Центральной и Восточной Европы и Азии.

Положительной динамикой основных составляющих характеризуется также развитие двустороннего торгового сотрудничества, объем которого за последние два года возрос в 1,5 раза. В 2002 году оборот двусторонней торговли, по данным британской статистики, превысил 3,3 млрд. ф. ст. (более 5 млрд. долл. США) и увеличился на 10% (на 14,6% в долларовом исчислении).

Великобритания является важнейшим рынком для российской продукции, заняв среди стран дальнего зарубежья пятое место в экспорте нашей страны. Российский экспорт в истекшем году превысил 2,3 млрд. ф. ст. (3,5 млрд. долл.) и возрос на 9,7% (14,5% в долларовом исчислении), импорт составил почти 1 млрд. ф. ст. (1,5 млрд. долл. США) и увеличился на 10,1% (15% в долларовом исчислении).



Еще более впечатляющими темпами растет торговля в текущем году. Только в январе–марте товарооборот (в долларовом выражении) вырос по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 57%, в том числе экспорт увеличился на 58%.

Вместе с тем острая конкуренция на местном рынке готовой продукции, прежде всего машин и оборудования, жесткие технические требования наряду с потребностями Великобритании в минеральном топливе и сырье лимитируют круг товарных позиций российского экспорта. Основные объемы приходится на топливно-энергетические товары (1/3 стоимости экспорта), драгоценные металлы и камни (1/3), черные и цветные металлы (15%).

Объем поставок нефти, по данным британской статистики, составил в 2002 году 3,7 млн. т (прирост по сравнению с 2001 годом на 32,2%), нефтепродуктов – 1,9 млн. т (56,8%). Нарастивание объемов привело к увеличению российской доли в британском импорте нефти до 9,1% против 7,4% год назад, нефтепродуктов – до 7,9% (6,1%).

Поставки угля из России составили 4 млн. т, или почти на 25% больше уровня предыдущего года, что позволило довести долю нашей страны в импорте угля Великобританией до 12,9% против 10% в 2001 году.

В 2002 году экспорт российского природного газа в Великобританию на условиях «размена газом» с компаниями «Wingas» и «Ruhrgas» превысил 2 млрд. куб. м.

Начиная с 2005–2006 годов Великобритания может стать нетто-импортером природного газа (как предполагается, в 2006 году 15% спроса британского рынка будет покрываться за счет импорта), в связи с чем появляются реальные перспективы по расширению его экспорта из России (наша страна относится к числу наиболее вероятных поставщиков, наряду с Норвегией и Алжиром). Возможности для наращивания экспорта газа в Великобританию будут открыты после строительства Североевропейского газопровода. Пропускная способность газопровода в одностороннем варианте составит 18,7 млрд. куб. м, а в двухстороннем – свыше 30 млрд. куб. м газа в год, при этом первая очередь нового газопровода может вступить в строй в 2007 году. Стоимость проекта оценивается в 5,7 млрд. долл. США.

Правительственные структуры двух стран активно работают по обеспечению делового климата, поощряющего сотрудничество между компаниями. В конце прошлого года в Лондоне была проведена VI сессия Межправительственного комитета по торговле и инвестициям (МКТИ), в ходе которой, в частности, было объявлено о начале страхования инвестиций британских компаний в России, подписана Совместная декларация по вопросам инвестиционного сотрудничества. Она направлена на улучшение условий, обеспечивающих эффективную деятельность предпринимательских кругов двух стран. Декларация стала для деловых кругов России и Великобритании важным индикатором намерений правительств содействовать совершенствованию инвестиционного климата, поддерживать и развивать двусторонние экономические связи. Среди конкретных инструментов наращивания сотрудничества в ней обо-

значены: использование лизинга, прямые инвестиции, соглашения о разделе продукции, практика обмена ноу-хау, содействие в расширении финансирования со стороны финансовых институтов.

Активно используются и другие организационные возможности поддержки бизнеса, в частности механизм совместных рабочих групп Межправкомитета (по сотрудничеству в области энергетики, строительства, авиастроения и высоких технологий). Установлены прямые контакты между Российским союзом промышленников и предпринимателей и Конфедерацией британской промышленности, в рамках которых ведется обсуждение конкретных вопросов сотрудничества.

Приоритетным направлением в привлечении британских инвестиций в реальный сектор экономики нашей страны и совершенствовании российского экспорта являются долгосрочные схемы сотрудничества (кооперация, совместные предприятия и др.), и прежде всего в высокотехнологичных отраслях. Новые возможности для расширения сотрудничества компаний двух стран в этой сфере были представлены на проведенных в Лондоне в начале июня текущего года «Днях российских высоких технологий».

Вместе с тем, оценивая потенциал двусторонних экономических отношений, следует отметить, что он еще далеко не реализован. Роль нашей страны как экономического партнера Великобритании, хотя и возросла, остается еще достаточно небольшой. На нее приходится немногим более 4% чистого прироста всех инвестиций Великобритании за рубежом (правда, год назад этот показатель был в 10 раз меньше) и только 0,8% британского внешнеторгового оборота.

Сказывается также тот факт, что у британского бизнеса еще сохраняется определенная инерционность в восприятии России как развивающегося рынка с достаточно высоким уровнем экономического риска. Это находит свое проявление прежде всего в осторожных действиях с предельно возможной минимизацией финансовых рисков.

Определенной отраслевой узостью характеризуется структура британских инвестиций, привлеченных в российскую экономику. Компании Великобритании реально заметны только в ограниченном спектре отраслей российской экономики – энергетике, цветной металлургии, пищевой и табачной промышленности.

Не в полной мере отвечает долгосрочным интересам двустороннего сотрудничества структура российского экспорта в Великобританию. В формировании экспорта пока еще слабо задействован потенциал секторов, определяющих научно-технический прогресс. Вместе с тем, и это не секрет, динамику международной торговли определяют поставки готовой продукции, а также производственное сотрудничество.

Факторы, сдерживающие в настоящее время расширение присутствия на британском рынке российских производителей готовой продукции, можно условно разделить на три группы:

- 1) обусловленные спецификой британского рынка (жесткая конкуренция и высокие требования



к качеству товаров и услуг, различия в британских и российских стандартах, что зачастую требует дополнительных затрат);

2) связанные с недостаточной поддержкой продвижения российского экспорта (в России только создается механизм государственной, в т.ч. финансовой, поддержки отечественных экспортеров, информационного обеспечения предпринимательских структур);

3) вызванные низкой активностью российских предприятий на внешнем рынке (слабая маркетинговая проработка российскими экспортерами британского рынка, низкий уровень участия в выставках и ярмарках, проводимых в Великобритании, отсутствие в Великобритании ориентированной на российскую продукцию дилерской сети и послепродажного сервиса).

Что необходимо, на наш взгляд, еще сделать не только для наращивания объемов сотрудничества, но и улучшения его качественных показателей и повышения эффективности взаимодействия?

Нам представляется, что первоочередного внимания заслуживает вопрос продвижения конкретных совместных проектов (инвестиционных, кооперационных и др.), для чего целесообразно более активно использовать механизм МКТИ и его рабочих групп (по энергетике, строительству, авиастроению, высоким технологиям).

Центральное место в двустороннем экономическом сотрудничестве по-прежнему должны занимать вопросы реализации проектов в топливно-энергетическом комплексе, предусматривающих привлечение крупномасштабных британских инвестиций в Россию

и поставки российского топлива в Великобританию и третьи страны, что позволяет России обеспечивать значительные объемы валютных поступлений.

Вместе с тем принципиально значимыми проблемами остаются: диверсификация отраслевой структуры привлекаемых в российскую экономику британских инвестиций, и прежде всего за счет обрабатывающих отраслей; расширение номенклатуры российского экспорта и совершенствование его структуры путем повышения доли готовой продукции. В этом направлении необходимо оказывать содействие развитию производственной кооперации и созданию совместных предприятий между компаниями двух стран в приоритетных отраслях промышленности. Важнейшей составляющей сотрудничества могли бы стать совместные проекты в области машиностроения, авиационной промышленности, строительства промышленных объектов, предусматривающие в том числе совместные выступления в тендерах на рынках третьих стран и поставки на эти объекты соответствующего оборудования и материалов.

По оценкам Торгпредства, созданные заделы в инвестиционном сотрудничестве между российскими и британскими компаниями позволяют рассчитывать на дальнейшее увеличение объемов британских капиталовложений в Россию в 2003 году и в последующие годы.

Наиболее актуальные вопросы развития и углубления двусторонних экономических связей планируются включить в повестку дня VII сессии Межправительственного Российско-Британского комитета по торговле и инвестициям, проведение которой намечено в Санкт-Петербурге в четвертом квартале текущего года.

ТОРГОВЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
В ВЕЛИКОБРИТАНИИ
В.Ю. Раздухов