

# ТЕНДЕНЦИИ И ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ РОССИИ СО СТРАНАМИ ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКИ

Государства Латинской Америки относятся к числу традиционных партнеров нашей страны в области торгово-экономических связей. В товарообороте России доля государств региона сравнительно невелика и составляет около 4% (в том числе в экспорте – 3% и в импорте – 5%), однако это сопоставимо с долей стран Северной Америки, значительно более развитых в экономическом отношении. По ряду товарных позиций латиноамериканским странам принадлежит важное место в структуре российских экспортных поставок и закупок за рубежом. Так, они являются одними из ведущих поставщиков на российский рынок значительно числа сельскохозяйственных и продовольственных товаров. Исключительно велика их доля в российском импорте бананов (96%), сахара-сырца (88%), свинины (56%). Весьма заметен вклад латиноамериканских стран в импортные закупки Россией соевого масла (42%), живых цветов (27%), мяса битой птицы (22%).

В то же время страны региона выступают крупными покупателями отдельных видов российской продукции. Так, их доля в российском экспорте азотных удобрений составляет 42%. Они являются также важными импортерами российских смешанных и калийных удобрений, а также проката черных металлов.

В прошлом году внешнеторговый оборот России со странами региона несколько превысил уровень 2001 года и составил около 5,6 млрд. долл. США (5,5 млрд. долл. в 2001 году), в том числе российский экспорт – 3,3 млрд. долл. США (3,5 млрд. долл. в 2001 году) и импорт – 2,2 млрд. долл. США (2,0 млрд. долл. в 2001 году). Следует, однако, сразу отметить, что в географическом аспекте доли стран распределяются крайне неравномерно, а итоговые цифры включают ошеломляющий показатель в 2,5 млрд. долл. «виртуального» российского экспорта на Виргинские острова, отражающего не реальные товарные потоки, а платежные операции с этой офшорной зоной (рис. 1).

Мы считаем большим успехом то обстоятельство, что в прошедшем году товарооборот с Бразилией превы-

сил отметку в полтора миллиарда долларов, а также с удовлетворением отмечаем позитивную динамику взаимной торговли с Мексикой, Уругваем, Колумбией, Чили и Аргентиной. Несмотря на трудности, связанные с неурегулированностью платежных отношений, товарооборот с Кубой составил 322 млн. долл. и эта страна остается вторым по величине торговым партнером России в Латинской Америке. Стабильностью характеризуются наши торговые связи с Эквадором, Перу, Панамой и Венесуэлой.

Вместе с тем следует отметить, что динамика и наполнение торгово-экономических связей России со странами региона далеко не в полной мере соответствуют потенциалу и месту обеих сторон в системе современного мирового хозяйства. Здесь, видимо, сказывается недостаток информации об экспортных возможностях и импортных потребностях партнеров и, как следствие, их недостаточная заинтересованность друг в друге, особенно с учетом географической удаленности.

Структура взаимного обмена, как свидетельствует статистика, сконцентрирована на сравнительно узком круге товаров.

Российский импорт из стран Латинской Америки представлен в основном продовольственными товарами и сельскохозяйственным сырьем (90,2%). Структура российского экспорта в страны региона в отличие от структуры экспорта развитых стран Запады характеризуется низкой долей машинно-технической продукции, которая колеблется на уровне 5%. Основу российского экспорта в латиноамериканские страны составляют удобрения различных видов и черные металлы.

Но, к сожалению, в торговых отношениях между Россией и странами Латинской Америки существуют и другие серьезные проблемы, сдерживающие их развитие и требующие, на наш взгляд, скорейшего нахождения взаимоприемлемых решений.

Прежде всего речь идет о введении рядом стран региона (Аргентина, Венесуэла, Колумбия, Перу, Мексика) антидемпинговых пошлин на импорт ряда российских товаров, в частности, стального проката.

При этом в ходе антидемпинговых расследований не признается рыночный статус российской экономики, хотя такой статус в 2002 году уже официально признали США и Европейский союз, а в мае 2003 года первой из латиноамериканских стран это сделала Бразилия. С подобным подходом к России как стране с нерыночной экономикой трудно согласиться исходя из реалий сегодняшнего дня. Кроме того, эта ситуация представляется особенно несправедливой, поскольку, со своей стороны, Россия не только не применяет к латиноамериканским странам никаких торговых мер дискриминационного характера, но и предоставляет всем им как развивающимся странам преференциальный импортный тариф при ввозе товаров в Россию, ставки по которому на 25% ниже, чем для других стран.

Оценивая эту ситуацию, мы не можем не принимать во внимание и то обстоятельство, что в торговле с большинством стран Латинской Америки и с регионом в целом Россия имеет отрицательное сальдо. Дальнейшее сохранение дискриминационных ограничений на российский экспорт будет только препятствовать выравниванию баланса взаимной торговли.

В качестве положительного момента хочу отметить, что все большее распространение получает сотрудничество в области реализации проектов экономического развития в странах Латинской Америки. Его важнейшей сферой является энергетика. Российские организации имеют почти 25-летний опыт работы на рынках стран региона. В последнее время, в новых условиях, этот опыт оказывается все более востребованным. Так, АО «Энергомашэкспорт» в составе международного концерна в настоящее время осуществляет контракты на поставку оборудования для ГЭС «Лос-Кораколес» и «Пунта Негра» в Аргентине. Оно же совместно с бразильской компанией «Энерж Пауэр» участвует в торгах на строительство ряда электростанций в Бразилии. Уже подписан контракт на поставку из России оборудования для бразильской ГЭС «Порте Го-яс» и подготовлены предложения для участия в торгах по ГЭС «Пикадо» и «Эстрейто». Успех сопутствовал ОАО «Энергомашэкспорт – Силовые машины» и в Мексике, где эта российская организация в марте 2003 года выиграла торги на поставку гидротурбин и гидрогенераторов для ГЭС «Эль-Кахон». Еще более успешной является деятельность этой российской компании в Колумбии, где она продолжает реализацию пятилетнего контракта на сумму 13,5 млн. долл. на эксплуатацию ГЭС «Урра» и готовится к торгам на поставку для ГЭС «Порсе», а «Энергомашиностроительная корпорация» начала исполнение контракта на поставку оборудования для строительства ГЭС «Ла-Буэльта» и «Ла-Эррадура» общей стоимостью 9,5 млн. долл. США.

Продолжается сотрудничество в нефтегазовой сфере. Компания «Роснефть» приступила к разработке месторождения «Сурорьенте» в Колумбии, где в этом году должна начаться добыча нефти в промышленных масштабах. В этой же стране российская компания «ЛУКОЙЛ» начала геологоразведку на нефть в районе Льянос и изучает вопрос своего участия в модифика-

ции и расширении НПЗ в г. Картахене. Также в Колумбии НК «ЮКОС» прорабатывает вопрос дальнейшей разработки ряда месторождений нефти и газа, а компании «Стройтрансгаз» и «Зарубежнефтегаз» изучают возможность участия в строительстве колумбийско-венесуэльского нефтепровода Гуахира – Маракайбо – Панама. Ведутся переговоры и имеются неплохие, на наш взгляд, перспективы по участию российских компаний в строительстве установок по производству сжиженного газа на основе российской технологии, а также участия в освоении нефтяных месторождений Аргентины.

Среди других сфер капитального строительства можно отметить возможное участие ФГУП ВВО «Сельхозпромэкспорт» и корпорации «Гидростройинвест» в создании системы гидротехнических сооружений для защиты от наводнений в провинции Буэнос-Айрес (Аргентина), проработку ВО «Тяжпромэкспорт» проекта частичной модернизации предприятия по производству ферроникеля и строительства нового металлургического завода в г. Гуахира в Колумбии, возможное участие ГУП «Средмашэкспорт» в строительстве АЭС средней и малой мощности в Бразилии, ряд проектов в Боливии и др.

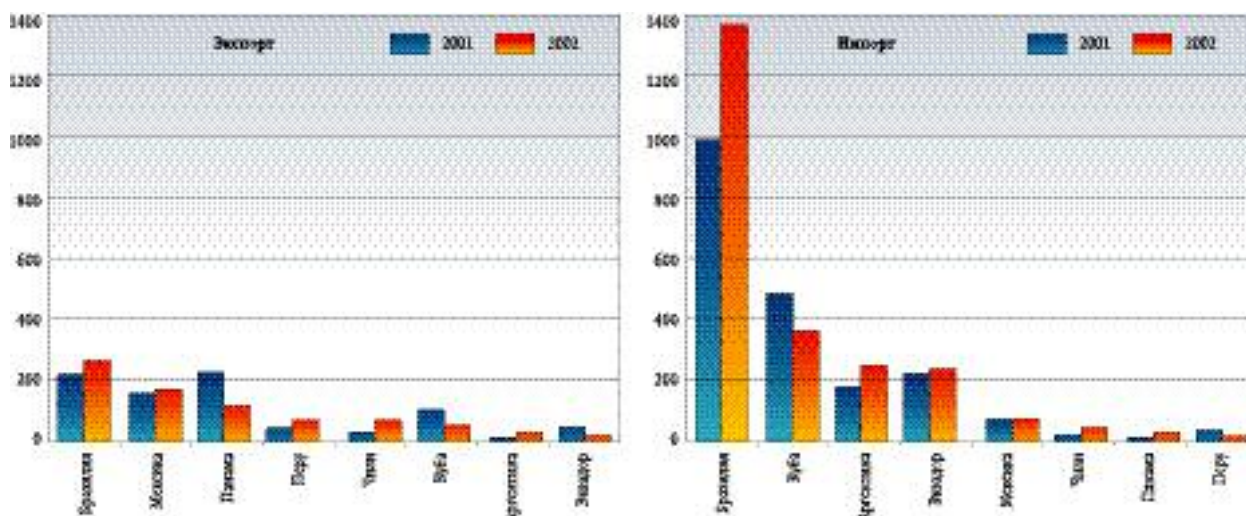
Определенные перспективы имеет развитие такой формы взаимного сотрудничества, как промышленная кооперация. Так, на Кубе действует российско-кубинское СП по сборке и ремонту двигателей для автомобилей «КамАЗ» (в 2002 году собрано 100 двигателей, в дальнейшем, по оценкам специалистов, объем сборки может составить 3 тыс. ед. в год). В Колумбии и Эквадоре работают предприятия по сборке российских автомобилей «Нива».

В стадии проработки находятся следующие проекты промышленной кооперации в различных странах региона: организация в Мексике сборочного производства грузовиков «КамАЗ» и автомобилей «Волга» для обновления таксомоторного парка штата Чиapas; создание в Бразилии СП по производству спецавтомобилей (цементовозы, краны, самосвалы) на базе шасси российского автомобиля «КамАЗ»; организация СП по сборке и модернизации дизельных двигателей для тепловозного парка Кубы; открытие в свободной зоне г. Гаваны регионального центра по продаже, техобслуживанию и ремонту автомобилей «ВАЗ»; создание в Аргентине СП по сборке дорожно-строительной и сельскохозяйственной техники и автомобилей, а также СП по производству и сбыту автомобильных двигателей, работающих на сжатом и сжиженном газе.

С удовлетворением следует отметить расширение сфер возможного экономического сотрудничества за счет включения в его орбиту областей, связанных с высокими технологиями. Так, имеются реальные перспективы продвижения в Колумбию российских спутниковых технологий для телекоммуникационных систем. Российский проект запуска колумбийского спутника представлен на рассмотрение Президенту Колумбии и руководству соответствующих министерств страны. Интерес к сотрудничеству в области мирного использования космоса и атомной энергии, исследований по биотехнологии и новым материалам, разработке аль-



1



ОСНОВНЫЕ ТОРГОВЫЕ ПАРТНЕРЫ РОССИИ СРЕДИ СТРАН ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКИ В 2001–2002 ГОДАХ (в млн. долл. США)\*  
(по предварительным данным ГТК России)

тернативных источников энергии проявляют бразильские организации и фирмы.

Это далеко не весь спектр областей осуществляющегося и перспективного взаимного экономического сотрудничества. Среди других его сфер – поставки и эксплуатация авиационной техники, сотрудничество в развитии городской транспортной инфраструктуры, рыболовство и аквакультура, а также некоторые другие области.

К новым и пока еще не получившим должного развития направлениям взаимного сотрудничества следует отнести инвестиционное.

Присутствие латиноамериканских компаний в нашей экономике как по объему, так и по сферам приложения пока еще крайне ограничено и в основном охватывает отрасли пищевой промышленности и сферу торговли. В Москве открылись и активно работают российско-венесуэльское СП в области быстрого питания «РОСТИКС», а также российско-колумбийские торговые дома «Эль Рекс», «Неуса» и «Московский цветочный дом», специализирующиеся на поставках из Колумбии и продаже цветочной продукции. Российско-колумбийское СП «Меркафе» планирует создать в Москве обжарочное производство по выпуску растворимого кофе, работающее на высококачественном колумбийском сырье. Также хотелось бы отметить, что определенный интерес к участию в строительстве и реконструкции российских предприятий пищевой промышленности и предприятий по переработке сельскохозяйственного сырья проявляют фирмы Аргентины: в настоящее время в стадии создания находится российско-аргентинское СП по производству растительного масла в Ростовской области.

Что касается других отраслей, то имеются возможности для привлечения инвестиций из стран Латинской Америки в нефтедобывающий сектор России, примером чего может служить эквадорская компания «ТОТИСА». Прорабатывается возможность создания

в России российско-бразильских СП по производству изделий из кожи и расфасовке кофе.

Обнадеживающие перспективы мы видим в налаживании и развитии регионального сотрудничества. В рамках этого направления получили развитие деловые связи между регионами России и аргентинскими провинциями: Уральский регион, Краснодарский и Ставропольский края, Челябинская, Московская, Орловская и Пермская области имеют соглашения о сотрудничестве и товарообмене с провинциями Буэнос-Айрес, Кордоба, Мендоса, Сальта, Мисьонес и Энтре-Риос.

Заметный интерес к сотрудничеству с Кубой проявляют Республика Татарстан, г. Санкт-Петербург и Саратовская область. Так, на Кубе действует совместное предприятие по сборке и ремонту дизельных двигателей для грузовых автомобилей «КамАЗ», проводятся переговоры по созданию в Республике Татарстан совместного предприятия по переработке кубинского сахара-сырца. Прорабатывается ряд проектов по линии Саратовской области: создание совместного предприятия по ремонту дизельных двигателей для локомотивов и по переработке сахара-сырца в г. Балашове. С августа 2001 года в Саратове работает центр по лечению кожных заболеваний с использованием кубинских препаратов. Имеются наработки в области регионального сотрудничества и с некоторыми другими странами Латинской Америки.

Важное место в работе по развитию торгово-экономического сотрудничества России со странами региона отводится совершенствованию договорно-правовой базы. Хотелось бы сразу сказать, что со всеми нашими торговыми партнерами из числа латиноамериканских стран мы имеем вполне достаточную правовую базу отношений, которая, что очень важно, в целом соответствует нормам ВТО. Тем не менее работа по ее совершенствованию ведется, близко к заключению торгово-экономического соглашения с Гватемалой. Сейчас основное направление совершенствования договорно-правовой базы – расширение основ развития инвести-



ционного сотрудничества. В настоящее время у нас имеются соглашения о поощрении и взаимной защите инвестиций с Аргентиной, Кубой и Эквадором, в стадии подготовки находятся аналогичные соглашения с Боливией, Венесуэлой, Колумбией, Панамой и Перу. Заключение подобных соглашений на взаимоприемлемой основе, безусловно, расширит правовое поле для российских и латиноамериканских инвесторов.

Заметная роль в развитии двусторонних торгово-экономических связей России со странами региона принадлежит межправительственным комиссиям по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству (МПК). В рамках деятельности МПК наиболее активно развиваются отношения России с Бразилией: действует Российско-Бразильская комиссия высокого уровня по сотрудничеству во главе с Председателем Правительства РФ и Вице-президентом Бразилии. Регулярно ведется работа в рамках Российско-Кубинской комиссии. С удовлетворением можно отметить также факт создания Комиссии высокого уровня с Венесуэлой. В 2002 году состоялись очередные заседания МПК с Мексикой и Колумбией. В стадии формирования находится Российско-Чилийская МПК, создание которой, как мы надеемся, придаст новый импульс взаимным отношениям.

Еще одним новым и важным элементом деловой инфраструктуры российско-латиноамериканского взаимодействия, по нашему мнению, могут стать совместные объединения представителей предпринимательских структур, получающие организационное оформление в виде советов делового сотрудничества. Так, в 2002 году создан Российско-Бразильский совет делового сотрудничества. Начата работа по формированию аналогичного Российско-Аргентинского совета. На повестке дня проработка вопроса о создании Совета предпринимателей России и Андских стран. Думается, что работа указанных органов позволит шире вовлечь в процесс укрепления взаимных деловых связей их непосредственных участников – компании и предпринимательские объединения.

Сравнительно новым направлением взаимного сотрудничества является налаживание связей России с одним из основных региональных интеграционных

объединений – Андским сообществом (АС). В настоящее время между Россией и АС ведутся переговоры о подписании Соглашения о сотрудничестве в области торговли и инвестиций. Кроме того, предполагается подписать Соглашение о сотрудничестве между Министерством экономического развития и торговли Российской Федерации и Генеральным секретариатом АС.

Целям расширения делового сотрудничества со странами Андского региона, обсуждению и поиску новых путей активизации взаимных связей, устранению барьеров в торговле способствовала поездка в ноябре–декабре 2002 года представительной делегации российских деловых кругов в Андские страны во главе с заместителем министра экономического развития и торговли Российской Федерации.

В ходе визита этой делегации были намечены перспективные направления сотрудничества в энергетике, нефтегазовом комплексе и горно-рудной промышленности Боливии, рыболовстве, нефтехимии и сооружении сети подземных газохранилищ в Перу, в разведке и добыче полезных ископаемых, модернизации железнодорожного транспорта и строительстве ЛЭП в Эквадоре, гидроэнергетике, сфере телекоммуникаций и космической связи, а также горно-добывающей и алюминиевой промышленности и отраслях нефтегазового комплекса Венесуэлы. Сейчас ведется активная работа по проведению в сентябре–октябре текущего года очередного форума предпринимателей России и Андских стран, на котором будут конкретизированы дальнейшие направления взаимовыгодного сотрудничества.

Большое значение для российских экспортеров машин и оборудования может иметь вступление России в Межамериканский банк развития (МАБР). Проработка необходимых шагов в этом направлении уже начата Минэкономразвития и другими российскими ведомствами и организациями.

Российско-латиноамериканское сотрудничество, несомненно, имеет хорошие долгосрочные перспективы. Достижение конкретных результатов на пути его осуществления во многом будет зависеть от взаимной воли и решимости преодолеть имеющиеся сейчас «узкие места».

РУКОВОДИТЕЛЬ ДЕПАРТАМЕНТА  
СТРАН ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКИ  
МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ РОССИИ  
А.П. Долгоруков