



ЗАМЕСТИТЕЛЬ ПРЕМЬЕР-МИНИСТРА,
МИНИСТР ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ
Андрей Владимирович Кобяков

Сейчас ЕврАзЭС – это вполне жизнеспособное межгосударственное объединение, деятельность которого отражает стремление наших стран к интеграции. Мы и впредь будем развивать взаимовыгодное сотрудничество с постсоветскими государствами как в рамках ЕврАзЭС, так и по другим направлениям наших двусторонних и многосторонних отношений.

Цели Сообщества провозглашены. Как известно, важнейшим индикатором эффективности развития интеграционных процессов в нем является экономическая составляющая.

Для Беларуси с ее развитым индустриальным потенциалом и преобладанием перерабатывающих отраслей экономическое сближение с государствами ЕврАзЭС создает перспективу значительного расширения рынков сбыта производимых товаров. Таким образом, во взаимодополняемой экономической системе стран ЕврАзЭС Беларусь занимает важное место производителя промышленных товаров с использованием природных ресурсов других государств Сообщества.

Кроме того, немалое значение для ЕврАзЭС имеет удобное транзитное положение республики: она является ближайшим соседом стран Евросоюза.

Торговля Республики Беларусь со странами ЕврАзЭС в 2002 году развивалась достаточно динамично. Рост товарооборота составил более 106% к уровню 2001 года. Он достигнут в торговле с Казахстаном, Россией и Таджикистаном. При этом наиболее значителен прирост экспорта в Казахстан (37,3%) и Таджикистан (17,5%). Вместе с тем более чем на 60% сократились наши поставки товаров на рынок Кыргызстана, что не может не беспокоить.

В целом доля стран ЕврАзЭС в общем объеме торговли Республики Беларусь составляет 58%, а в товарообороте со странами СНГ – более 93%.

В качестве примеров эффективности разноскоростной интеграции можно привести соотношение товарооборота на душу населения в отдельных странах с Россией как базовой страной интеграции:

- в рамках Союзного государства Беларуси и России на одного жителя Беларуси приходится 1000 долл.;
- в рамках ЕврАзЭС на одного жителя Казахстана во внешней торговле с Россией – 293 долл.;
- в рамках СНГ на одного жителя Украины в торговле с Россией – 195 долл.

С известной долей приближения, но все же можно себе представить, что если бы общий уровень интеграции был сопоставим хотя бы с уровнем «двойки» (впрочем, и здесь еще



не предел), то какой бы товарооборот был у Казахстана и Украины с Россией и какой бы между нами был общий товарооборот в силу эффекта мультипликации!

А пока нужно признать, что взаимный товарооборот между участниками ЕвразЭС (без учета торговли с Россией) еще невелик. Такая ситуация не отвечает нашим общим возможностям и потребностям.

Во взаимной торговле государств – членов ЕвразЭС по-прежнему остается нерешенной проблема отмены специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер. Здесь необходимы:

- детализация порядка проведения соответствующих расследований;
- разработка рекомендаций по разрешению спорных вопросов без применения мер защиты;
- создание механизма применения коллективных мер защиты.

Это должно стать сдерживающим фактором против введения в отношении друг друга мер, ограничивающих взаимную торговлю.

Одним из вариантов дальнейшего развития производственного сотрудничества должно стать создание в ЕвразЭС межгосударственных финансово-промышленных групп (МФПГ). К настоящему времени созданы и функционируют такие совместные белорусско-российские структуры, как МФПГ «Белрусавто», «Аэрокосмическое оборудование», «Интерагроинвест», «Оборонительные системы», «Формаш», «Электронные технологии» и др.

Одной из главных задач на 2003 год выступает согласование общего таможенного тарифа, так как отсутствие реального прогресса в данной области тормозит формирование Таможенного союза пяти стран, без которого невозможно перейти к следующей стадии развития интеграции.

В связи с этим мы полагаем необходимым значительно ускорить согласование общего таможенного тарифа.

Есть и другие проблемы. Так, отсутствие эффективного механизма контроля и реализации принятых договоров и решений в государствах ЕвразЭС ведет к тому, что большая часть достигнутых договоренностей не действует.

Нашим крупнейшим торговым партнером была и остается Российская Федерация (58% общего объема внешней торговли Беларуси). Надо сказать, что мы находим взаимопонимание с российскими коллегами по абсолютному большинству возникающих экономических проблем. Но есть и некоторые нерешенные вопросы, в частности, в сфере косвенного налогообложения во взаимной торговле. Это приводит не только к потерям белорусского бюджета, но и осложняет переговоры по присоединению к ВТО.

Между тем переговоры с ВТО близки к завершающей стадии. В этом году станет ясно, готовы ли западные партнеры к реальным компромиссам или же они стремятся навязать неприемлемые условия, когда участие в ВТО может нанести ущерб позициям стран Сообщества в мировом товарообмене.

Необходимы скоординированные действия по согласованию с ВТО таких обязательств, которые не блокировали бы дальнейшее сближение экономических механизмов государств ЕвразЭС, в первую очередь в области единого таможенного тарифа. В этой связи важно осуществлять постоянную координацию переговорных позиций, направлять друг другу первоначальные тарифные предложения по доступу на рынок товаров и услуг до представления их в секретариат ВТО, а также ввести в практику оперативный обмен информацией по пересмотренным предложениям в данной сфере.

Достаточно успешно развивается торговля белорусских предприятий с Республикой Казахстан, которая традиционно является вторым по величине (из стран ЕвразЭС) партнером Беларуси. Основной интерес у потребителей из Казахстана вызывают белорусские автомобили «БелАЗ», продукция Минского автомобильного завода, Завода колесных тягачей и Тракторного завода. В целях повышения конкурентоспособности выпускаемой техники ПО «БелАЗ» открыло свое представительство в г. Астане. Аналогичную маркетинговую политику проводит и МАЗ, который организовал сеть сервисных центров. ОАО «Лидсельмаш» намечает в 2003 году создание совместного предприятия по производству сеялок и других видов сельскохозяйственных машин. В свою очередь Беларусь закупает в Казахстане пшеницу, хлопковое волокно, продукты неорганической химии, черные металлы, табак и др.

К сожалению, несмотря на принимаемые меры, очень незначителен объем торговли с Кыргызстаном и Таджикистаном. Хотя и здесь есть положительные примеры. Так, в обмен на поставки комплектующих из алюминия наши предприятия «Гомелькабель», «БелОМО» и Минский моторный завод направляют таджикским партнерам свою продукцию.



В ноябре 2002 года, во время заседания белорусско-кыргызской комиссии в г. Бишкеке, стороны рассмотрели вопросы реализации межправительственного соглашения о взаимопоставках в 2001–2005 годах товаров на эквивалентной основе, создания в Кыргызстане сервисных центров для обслуживания белорусской техники. Надеемся, что эта работа принесет свои плоды.

Межгосударственная интеграция – дело не одного дня. Здесь нужно формирование соответствующих экономических и иных условий.

Не так давно мне довелось ознакомиться с докладом «О положении дел в Евразийском экономическом сообществе и предложениях по ускорению интеграционного сотрудничества», подготовленным секретариатом Интеграционного комитета ЕврАзЭС совместно с российскими и казахстанскими экспертами. Доклад этот вызывает несомненный интерес, содержит важные оценки, во многом совпадающие с позицией Республики Беларусь относительно происходящих в Сообществе процессов.

В то же время хотел бы заметить, что содержащееся в данном докладе деление стран Сообщества на группы по уровню экономического развития не является правомерным.

Во-первых, оно не отражает реальной экономической ситуации в странах Сообщества и, в частности, в Беларуси, которая по величине ВВП на душу населения по паритету покупательной способности незначительно уступает лишь России.

Во-вторых, деление стран Сообщества на группы вряд ли будет способствовать укреплению доверия и взаимопонимания между ними.

Хочу подчеркнуть, что наша республика целенаправленно продвигается по пути либерализации экономики. Так, еще в ноябре 2001 года Беларусь присоединилась к ст. VIII Устава МВФ (по конвертируемости белорусского рубля по текущим операциям платежного баланса).

С 1 января 2004 года предусматривается жесткая фиксация курса белорусского рубля к российскому. Поэтому к концу текущего года мы должны темпы инфляции в Беларуси уравнивать с российскими. И к этому есть все предпосылки.

В республике продолжается (причем более интенсивными темпами, чем раньше) процесс преобразования государственной собственности.

Мы пошли на такой важный шаг, как приватизация крупнейших объектов нефтехимического комплекса. Уже весной текущего года предполагается провести ряд инвестиционных конкурсов по реализации пакетов акций таких крупнейших в стране предприятий, как новополоцкие «Нафтан» и «Полимер», гродненские «Азот» и «Химволокно». Проведено акционирование Белорусского шинного комбината, могилевского предприятия «Химволокно» и др. Всего в 2002 году осуществлено реформирование более 750 предприятий.

По прогнозу на 2003 год, предполагается реформировать 315 предприятий. Среди них – газотранспортное предприятие «Белтрансгаз», Могилевский автомобильный завод, стеклозавод «Неман», Минский завод шестерен и др. В республике нет проблем с преобразованием госсобственности под хорошие инвестиционные проекты. Но мы никогда эти преобразования для себя не ставили в качестве самоцели.

В настоящее время в республике есть потребность в инвестиционном капитале для реализации проектов нефтехимического, энергетического и других секторов экономики, которые могут представлять интерес для инвесторов из государств – членов ЕврАзЭС.

В заключение хочу отметить, что сегодня в рамках Экономического форума есть прекрасная возможность укрепить деловые отношения, обменяться мнениями по ряду наболевших вопросов, совместно наметить пути их решения. Давайте не упустим такой шанс. Думаю, прошлый опыт и неизменная дружба наших народов дают основания надеяться на углубление взаимовыгодных контактов.

