

ОСНОВНЫЕ УСЛОВИЯ И ВОЗМОЖНЫЕ ПОСЛЕДСТВИЯ ПРИСОЕДИНЕНИЯ РОССИИ К ВСЕМИРНОЙ ТОРГОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ



ЗАМЕСТИТЕЛЬ ПРЕДСЕДАТЕЛЯ
ГОСУДАРСТВЕННОЙ ДУМЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
Георгий Валентинович Боос

Членами Всемирной торговой организации (далее – ВТО) в настоящее время являются более 140 стран мира, в том числе большинство наиболее развитых государств (в частности, США, Канада, Япония, Германия, Великобритания, Италия), а также ряд бывших союзных республик (в частности, Эстония, Латвия, Литва, Грузия). Россия в настоящее время имеет статус наблюдателя ВТО.

Сейчас по правилам ВТО осуществляется около 90% мировой торговли, поэтому нашей стране оставаться длительное время в стороне от общепризнанных международных правил торговли нецелесообразно. Однако вступать в ВТО нам необходимо не для того, чтобы «стать как все», а чтобы приобрести возможность эффективно защищать национальных товаропроизводителей на мировом рынке товаров и услуг. При этом вступление в ВТО – это не путь к всеобщему благосостоянию, а лишь инструмент в экономической политике, который нужно грамотно использовать для укрепления экономических позиций нашего государства. Вступление в ВТО, с одной стороны, потребует от России соблюдения целого ряда правил и специфических обязательств по условиям доступа иностранных товаров и услуг на внутренний рынок, с другой – предоставит нам возможность договориться со странами-членами этой организации о предоставлении взаимовыгодных условий и уступок в области торговли товарами и услугами.

В любом случае скорых дивидендов от членства в ВТО нам ждать не стоит – наша экономика работает еще недостаточно эффективно для того, чтобы извлечь максимально возможную пользу от ВТО.

Для начала нам необходимо добиться выгодных условий членства в ВТО, которые не только не ухудшат сегодняшнее положение российских товаропроизводителей и потребителей, а позволят придать новый импульс развитию отечественной экономики.

В связи с этим окончательное решение о присоединении нашей страны к ВТО может быть принято только в том случае, если российской стороне удастся согласовать со странами-членами

ВТО условия, которые прежде всего позволят защитить отечественных товаропроизводителей на внутреннем рынке, а также будут содействовать развитию экспорта конкурентоспособных товаров и услуг российского производства и их эффективному продвижению на мировом рынке.

Таким образом, поспешное вступление России в ВТО без глубокого и взвешенного анализа всех позитивных и негативных последствий членства в этой организации как для страны в целом, так и для ее отдельных регионов и отраслей является недопустимым.

С 1993 года в рамках Рабочей группы по присоединению России к ВТО, в которую входит более 50 стран-членов этой организации (в том числе все основные торговые партнеры России), ведутся переговоры, направленные на разработку условий членства нашей страны в этой организации. Данные переговоры носят, как правило, многосторонний характер и затрагивают следующие вопросы:

- доступ товаров на внутренний рынок (определение максимального уровня ставок ввозных таможенных пошлин);
- сельское хозяйство (согласование тарифов, уровня бюджетной поддержки, размера экспортных субсидий);
- рынок услуг (разработка условий доступа зарубежных производителей услуг на российский внутренний рынок, а также отечественных производителей услуг на мировой рынок);
- системные вопросы (приведение российского законодательства в соответствие с нормами и правилами ВТО).

Присоединение к ВТО может предоставить нашей стране ряд преимуществ. Среди наиболее существенных – расширение участия в международном разделении труда, увеличение доли отечественных товаров и услуг на мировом рынке, участие в разработке правил мировой торговли с учетом своих национальных интересов, а также доступ к международному механизму разрешения торговых споров.

При этом необходимо понимать, что наибольшую пользу от членства в ВТО Россия сможет извлечь только в случае, если добьется наилучших условий присоединения к этой организации.

Вступление в ВТО предполагает от России исполнений целого ряда обязательств, содержащихся в соглашениях ВТО. Эти обязательства сводятся в основном к снижению или полной отмене импортных и экспортных пошлин на ряд товаров, доведению цен и тарифов в отношении ряда товаров до мирового уровня, отказу или значительному сокращению бюджетного финансирования некоторых отраслей, свободному допуску иностранных компаний на рынок услуг, упрощению технических стандартов.

Среди указанных требований есть те, с которыми мы не можем согласиться ни при каких условиях.

Это относится, в частности, к доведению в ближайшее время до мирового уровня цен на газ, нефть и продукты ее переработки, а также тарифов на электрическую и тепловую энергию, на железнодорожные перевозки. Данное требование является неприемлемым для нашей страны и ставит нас в неравные условия с другими государствами-членами ВТО, так как себестоимость производства большинства товаров у нас выше, чем во многих странах. Это объясняется прежде всего суровыми климатическими условиями, в которых находится большая часть нашей страны. В связи с этим, при прочих равных условиях, энерго- и теплотраты внутри страны всегда будут выше, чем в Европе. Кроме того, из-за значительной территориальной протяженности России доля транспортных расходов в себестоимости товара нередко оказывается чрезмерно высокой, что приводит к удорожанию товаров отечественного производства.

Таким образом, доведение до мирового уровня цен и тарифов на продукцию топливно-энергетического комплекса и железнодорожные перевозки приведет к резкому удорожанию практически всех товаров и услуг, что в первую очередь негативно отразится на потребителях, а также создаст неблагоприятные условия для развития отечественного бизнеса.

Отмена экспортных пошлин также является для нашей страны неприемлемым условием присоединения к ВТО, так как может вызвать массовый отток сырья (в частности, это касается нефти и газа), а также продуктов первичной переработки (например, металлургической продукции) за рубеж. Это будет происходить в связи с тем, что на мировом рынке уровень цен на сырье превышает аналогичный показатель внутреннего российского рынка. Не-



регулируемый экспортными пошлинами вывоз сырьевых ресурсов создаст дефицит на внутреннем рынке, что, в конечном итоге, приведет к росту цен сначала на само сырье, а потом – как следствие – и на все производимые в стране товары и услуги.

В связи с этим России нецелесообразно отменять экспортные пошлины. Однако необходимо пересмотреть их функциональную направленность. В настоящее время экспортные пошлины носят в первую очередь фискальный характер и практически утратили свойственные им регулирующие функции, которые должны быть направлены на создание оптимальной структуры экспорта. Необходимо усилить их регулирующую функцию, одновременно сократив фискальную, которая вообще должна быть отнесена к сфере действия налогового законодательства.

Еще одним неприемлемым для России условием членства в ВТО является требование о сокращении бюджетной поддержки ряда отраслей. Сокращение государственной поддержки особенно негативно отразится на наиболее чувствительных и стратегически важных отраслях отечественной экономики. Например, агропромышленный комплекс вообще не сможет выжить без целевого бюджетного финансирования. В настоящее время многим странам-членам ВТО разрешено оказывать государственную поддержку определенным отраслям экономики. При этом объем государственного финансирования каждой отрасли подлежит отдельному согласованию в ходе специальных переговоров с участием других стран, входящих в ВТО.

Безусловно, нам необходимо добиться наиболее выгодных условий присоединения к ВТО и отстаивать свои национальные интересы на соответствующих переговорах. Однако для извлечения максимальной прибыли от членства в ВТО одновременно с активизацией переговорного процесса нам необходимо готовить собственную экономику к открытию внутренних границ для доступа импортных товаров и услуг. В противном случае отечественные товаропроизводители, не способные адаптироваться к новым условиям ведения бизнеса (а таких будет большинство, если мы не создадим для них эффективные инструменты защиты), будут постепенно вытесняться импортными товарами и услугами, которые в огромном количестве могут хлынуть на наш внутренний рынок после присоединения к ВТО.

В данном случае речь идет об изменении законодательной базы с целью создания стимулов для развития перспективных отраслей отечественной экономики, об избавлении от сырьевой направленности экспорта, о развитии банковского и страхового секторов, а также о модернизации производства путем внедрения современных технологий.

При этом изменение действующих федеральных и региональных законов с целью приведения их в соответствие с требованиями ВТО должно быть всецело подчинено идее создания благоприятных условий для работы отечественного бизнеса.

Определенная работа в этом направлении проделана. В частности, нам удалось достичь некоторых положительных результатов в области совершенствования российского законодательства. Это позволило немного активизировать экономическую жизнь в стране и сделать шаг вперед в своем экономическом развитии.

Совершенствуется налоговое законодательство. Так, с 1 января 2002 года действует новая редакция налога на прибыль организаций, которая предусматривает снижение ставки налога на прибыль с 35% до 24%. Установлен закрытый перечень затрат, относимых на себестоимость продукции.

Кроме того, организациям наряду с линейным методом начисления амортизации по основным фондам разрешено использовать нелинейный метод. Это должно стимулировать отечественных товаропроизводителей к вовлечению в производственный оборот современного оборудования.

С 1 января 2001 года ставка единого социального налога, уплачиваемого работодателями с фонда заработной платы, снижена с 39,5% до 35,6%. При этом была установлена регрессивная шкала единого социального налога, предусматривающая снижение ставки этого налога по мере увеличения размера начисляемой работникам заработной платы. Причем с 1 января 2002 года доступ к регрессивной шкале по этому налогу облегчен. Так, работодатели вправе применять регрессивную шкалу при условии, если средняя зарплата на одного работника составляет 2500 рублей и более вместо 4200 рублей, как это действовало в 2001 году. Данная норма будет способствовать легализации части зарплат, что увеличит поступления в бюджет.



С 1 января 2002 года взамен трех налогов (платежей на добычу полезных ископаемых, отчислений на воспроизводство минерально-сырьевой базы и акциза на нефть) введен в действие налог на добычу полезных ископаемых. Это упрощает налоговую систему и делает ее более понятной.

С конца января 2002 года вступила в силу новая глава Налогового кодекса, предусматривающая замену большинства уплачиваемых сельскохозяйственными организациями налогов единым сельскохозяйственным налогом. Это позволило упростить ведение налоговой отчетности для сельскохозяйственных товаропроизводителей.

С августа 2001 года действует Федеральный закон «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при проведении государственного контроля (надзора)», в котором упорядочиваются процедура, сроки, а также количество проводимых контролирующими органами проверок. Данный закон направлен на защиту прав отечественных товаропроизводителей и позволяет навести порядок в области безграничного количества проверок, проводимых различными государственными органами власти.

В стране проводится судебная реформа, которая ознаменовалась вступлением в силу обновленных редакций ряда федеральных законов, устанавливающих новый порядок назначения судей, определения сроков полномочий председателей и заместителей председателей судов, а также предельный возраст пребывания в должности судей. При этом конечной целью реформирования законодательства должно стать создание условий справедливого и быстрого разбирательства дел, касающихся предпринимательской деятельности.

Принята новая редакция Федерального закона «О лицензировании отдельных видов деятельности», направленная на существенное сокращение количества лицензируемых видов деятельности. Это должно оживить нашу экономику.

В декабре 2002 года Государственной Думой был принят в третьем чтении Федеральный закон «Об основах технического регулирования в Российской Федерации», направленный на совершенствование системы стандартизации и сертификации, которая в настоящее время является неоправданно широкой по охвату продукции и содержит чрезмерно обременительные требования.

Целью данного закона является приведение технического регулирования в соответствие с международными нормами и правилами, а также разграничение требований обязательного характера и добровольного применения. При этом отнесение требований к обязательным или добровольным осуществляется с учетом особенностей технического регулирования для отдельных отраслей экономики.

Требования обязательного характера данным законом сведены к необходимому минимуму и связаны исключительно с безопасностью граждан и государства. Они будут определяться федеральными законами. Это позволит устранить необоснованно возведенные административные барьеры, препятствующие эффективному развитию предпринимательства.

Все остальные требования, не имеющие отношения к безопасности и направленные на повышение качества и конкурентоспособности отечественной продукции, отнесены к добровольным.

В апреле 2002 года Государственной Думой в первом чтении был принят проект федерального закона «О кредитной кооперации». Данный законопроект вводит удобную для малого бизнеса процедуру получения дешевых кредитов через использование системы кредитных кооперативов. В связи с тем, что мелкие предприниматели не являются привлекательными клиентами для коммерческих банков, доступ к кредитным ресурсам для них нередко оказывается затрудненным. Особенно остро эта проблема ощущается в сельской местности.

Данный законопроект предусматривает расширение финансовой поддержки малого бизнеса и, следовательно, создает эффективные условия для развития малого предпринимательства.

За последние несколько лет российская правовая система стала более эффективной. Однако всего этого оказалось недостаточно для проведения эффективной политики, направленной на создание благоприятных условий работы отечественных товаропроизводителей. В связи с этим нам необходимо продолжить работу по улучшению нашего федерального и регионального законодательства. Она должна быть направлена на создание эффективных условий для защиты отечественных товаропроизводителей и их адаптации к новым условиям ведения бизнеса.



В связи с этим в первоочередном порядке следует принять новую редакцию Таможенного кодекса, а также внести необходимые изменения в законы о государственном регулировании внешней торговой деятельности, об антидемпинговых и компенсационных пошлинах, о мерах по защите экономических интересов России при осуществлении внешней торговли товарами, о банках и банковской деятельности, о валютном регулировании и валютном контроле, о правах интеллектуальной собственности.

Действующий Таможенный кодекс носит исключительно фискальный характер. В связи с этим он полностью утратил регулирующую функцию, с помощью которой государство должно стимулировать развитие тех или иных процессов экономики. Кроме того, кодекс содержит множество отсылочных норм, а ряд его положений не соответствует международным правилам торговли.

В связи с этим в ноябре 1999 года Государственной Думой в первом чтении была принята новая редакция Таможенного кодекса. Однако дальнейшее рассмотрение кодекса в Государственной Думе затягивается.

Необходимо ускорить разработку указанного документа и привести его в соответствие с требованиями ВТО. При этом Таможенный кодекс должен быть направлен на стимулирование экспорта путем упрощения таможенных формальностей и процедур, предусматривать защиту экономических интересов российских товаропроизводителей на внутреннем рынке, а также способствовать большей интеграции российской экономики в мировую.

В пересмотре нуждаются также некоторые положения Налогового кодекса.

Отрицательно на реальном секторе экономики отразились изменения, связанные с налогом на прибыль. С 1 января 2002 года с 35% до 24% сокращена ставка налога на прибыль и одновременно отменены все льготы по этому налогу. Правительство эти изменения объяснило как «необходимые для резкого снижения налогового бремени».

Однако от такой комбинации выиграли немногие, так как для большинства налогоплательщиков налоговая нагрузка даже увеличилась. Это в первую очередь касается крупных организаций. Так, эффективная ставка налога на прибыль с учетом всех льгот, то есть ставка, по которой большинство налогоплательщиков уплачивали этот налог с учетом налоговых льгот, по итогам 2001 года составила 20%, а не 24%, как это действует сегодня.

Отмена налоговых льгот привела не только к увеличению налоговой нагрузки на многие организации, но и вызвала ухудшение общего состояния основных фондов в нашей стране.

Это связано, в частности, с отменой с 1 января 2002 года 50%-ной налоговой льготы по капвложениям, которая позволяла предприятиям не платить налог на прибыль с сумм инвестиций, направляемых в производственную сферу. В результате отечественные производители утратили стимулы к осуществлению капиталовложений в производственную сферу, а значит, к обновлению собственных основных фондов.

Причем эти меры были приняты в условиях масштабного износа основных фондов, состояние которых продолжает ухудшаться из-за сокращения инвестиций в основной капитал предприятий. В результате отмены инвестиционной нормы за первые 9 месяцев 2002 года (с января по сентябрь) общий объем инвестиций в основной капитал сократился по сравнению с аналогичным периодом 2001 года на 10 млрд. рублей (в 2002 году общий объем инвестиций составил 882,0 млрд. рублей, в 2001 году – 892,0 млрд. рублей). При этом 70% сокращения объема инвестиций пришлось на отрасли, производящие товары (в 2002 году объем инвестиций в отраслях, производящих товары, составил 443,0 млрд. рублей, а в 2001 году – 440,0 млрд. рублей).

Негативные последствия вступления России в ВТО наиболее остро могут почувствовать предприятия малого и среднего бизнеса, если мы не создадим для них благоприятный налоговый климат.

Субъекты малого и среднего бизнеса являются основой экономического развития многих развитых стран мира, так как благодаря эффективной работе таких предприятий можно в кратчайшие сроки насытить внутренний рынок качественными товарами и услугами, а также создать новые рабочие места.

С 1 января 2003 года для предприятий малого бизнеса вводится новая система налогообложения, предусматривающая для них возможность перехода на одну из двух систем налогообложения – упрощенную или по принципу вмененного дохода.



Однако при всех сложностях ныне действующей процедуры взимания налогов условия работы субъектов малого предпринимательства после введения нового порядка налогообложения могут не улучшиться, а даже ухудшиться.

Это связано с тем, что субъекты малого бизнеса, переведенные на упрощенную систему налогообложения, с 1 января 2003 года одновременно с этим налогом будут в общем порядке исчислять все другие налоги. Такие обязательства возлагаются на те субъекты малого предпринимательства, которые выбрали в качестве налогообложения доходы, уменьшенные на расходы. В этом случае предприятия малого бизнеса должны уплатить минимальный налог в размере 1% от доходов в случае, если сумма налога, исчисленная в общем порядке, меньше суммы минимального налога.

Что касается субъектов среднего бизнеса, то для них вообще не предусмотрено никаких существенных нововведений в области налогообложения. Так, право на применение новой системы налогообложения с 1 января 2003 года будут иметь только те предприятия, которые соответствуют двум критериям: оборот не превышает 15 млн. рублей в год, количество сотрудников за налоговый (отчетный) период – 100 человек. Такие предприятия даже к малому бизнесу можно отнести с натяжкой: они больше похожи на микробизнес.

В реформировании также нуждается банковская система России. При этом реформа должна быть направлена на создание условий, при которых коммерческим банкам будет выгодно предоставлять дешевые и долгосрочные кредиты. Это благоприятно отразится на развитии делового климата в нашей стране, а также на эффективности работы отечественных товаропроизводителей.

Помимо внесения изменений в действующее российское законодательство, нам также необходимо изменить структуру экспорта, которая сегодня не отвечает мировым тенденциям и не позволяет создать оптимальные условия для развития национального бизнеса. Основная доля в общем объеме экспортируемых из нашей страны товаров приходится на топливно-энергетические и сырьевые ресурсы. В мировой торговле значительный удельный вес приходится на готовую продукцию, особенно высокотехнологичную, а также на услуги. В связи с этим нам следует, с одной стороны, увеличить в общем объеме экспорта долю конкурентоспособной на мировом рынке продукции с высоким уровнем добавленной стоимости, с другой – сократить, а впоследствии – устранить, сырьевую зависимость экспорта.

Позитивную роль в области совершенствования структуры экспорта могло бы сыграть действовавшее до 1 января 2002 года положение, позволявшее предприятиям не платить налог на прибыль с сумм инвестиций, направляемых в производственную сферу. Однако такой порядок в настоящее время отменен. В результате многие отечественные товаропроизводители работают по старинке и не используют в своем производстве современные технологии, позволяющие создавать конкурентоспособные на мировом рынке товары.

Таким образом, необходимо восстановить в Налоговом кодексе действовавшее ранее положение, освобождавшее предприятия от уплаты налога на прибыль с сумм инвестиций, направляемых на капитальные вложения производственного назначения.

Кроме того, необходимо в кратчайшие сроки завершить реформирование электроэнергетической отрасли, а также железнодорожного транспорта. От того, насколько эффективно нам удастся это сделать, будет во многом зависеть дальнейшее развитие отечественного бизнеса.

Следует также создать специализированную систему внешнеторговой информации. Целью создания указанной системы является предоставление участникам внешнеэкономической деятельности юридической консультации, а также информации о мировых ценах на товары и услуги, о конъюнктуре мировых товарных рынков, торгово-политических режимах зарубежных стран, а также о законодательстве в области внешнеэкономической деятельности.

Кроме того, необходимо использовать различные механизмы ВТО, позволяющие сгладить негативные для отечественного бизнеса последствия вступления в эту организацию. Одним из таких механизмов является переходный период. В течение переходного периода страны, вступающие в ВТО, имеют право сохранять заранее согласованные со странами-членами данной организации ограничения по допуску импортных товаров и услуг на внутренний рынок.

Применение переходного периода на начальном этапе вступления России в ВТО создаст благоприятные условия для адаптации отечественного бизнеса к новым условиям торговли. При-



чем для определения длительности такого периода необходимо особое внимание уделить последствиям присоединения России к ВТО для стратегически важных (космическая, авиационная, судостроительная, электронная промышленность) и наиболее чувствительных отраслей отечественной экономики (сельское хозяйство, автомобильная, химическая промышленность).

Эффект от вступления в ВТО для отдельных отраслей будет различным. Он, с одной стороны, будет зависеть от степени конкурентоспособности отечественных товаров, с другой – от тех условий присоединения к ВТО, которых нам удастся добиться по итогам переговоров в рамках рабочей группы.

Нам необходимо четко понимать, что в нашей экономике присутствуют отрасли, которые имеют как сильные, так и слабые позиции на мировом рынке товаров и услуг. Очевидно, что спасти абсолютно неконкурентоспособные отрасли нам не удастся и ряд товаров придется закупать за границей. Однако ничего страшного в этом нет – просто взамен нам нужно развивать то, в чем мы сильны. Этим же принципам придерживается большинство стран-членов ВТО, активно участвующих в международном разделении труда. России также необходимо постепенно встраиваться в глобальную экономику и договариваться о своем месте на рынке труда.

В связи с этим, вступая в ВТО, крайне важно создать стимулы для развития перспективных отраслей. К таким отраслям, в частности, относятся космонавтика, производство вооружений. Кроме того, на переговорах о присоединении к ВТО нам особое внимание следует уделить разработке эффективных условий для развития наиболее чувствительных отраслей российской экономики (сельское хозяйство, химическая, металлургическая промышленность, сфера услуг), а также тех отраслей, которые связаны с национальной безопасностью государства.

Наибольший выигрыш после присоединения к ВТО получают те отрасли, по отношению к которым в настоящее время применяются антидемпинговые санкции. Это в первую очередь металлургия. Снятие антидемпинговых санкций, безусловно, укрепит позиции отечественной металлургической промышленности на мировом рынке, однако, повышение конкурентоспособности металлургической продукции во многом будет зависеть от цен на услуги естественных монополий.

Ключевыми вопросами переговорного процесса по сельскому хозяйству являются, с одной стороны, условия доступа импортной сельскохозяйственной продукции на внутренний рынок, с другой – размер государственной поддержки отечественных сельскохозяйственных производителей. В связи с тем, что сельское хозяйство является отраслью с низкой инвестиционной привлекательностью и большими рисками, необходимо добиться на переговорах по вступлению России в ВТО возможности применения всех не запрещенных правилами ВТО инструментов защиты, а также длительного переходного периода. В противном случае, отечественные сельскохозяйственные производители будут постепенно вытеснены более конкурентоспособной и дешевой продукцией импортного производства.

Присоединение к ВТО позволит расширить присутствие конкурентоспособных отечественных поставщиков услуг на зарубежных рынках, а также предоставит защиту от применения по отношению к ним дискриминационных мер со стороны стран-членов ВТО. Однако членство в ВТО имеет и обратную сторону медали: России придется открыть свой внутренний рынок для иностранных поставщиков услуг. В последнее время часто звучат опасения о том, целесообразно ли снимать ограничения по доступу иностранных услуг на отечественный рынок до того, как на внутреннем рынке будут созданы эффективные условия работы российских поставщиков услуг.

С моей точки зрения, такие опасения нередко оказываются преувеличенными, так как присутствие иностранных поставщиков услуг, в частности коммерческих банков, будет «подстегивать» российских производителей услуг к укрупнению и более эффективной работе в условиях жесткой конкуренции.

Присоединение России к ВТО – важный шаг для включения России в глобальную экономическую систему.

Переговоры о вступлении России в ВТО идут уже более 8 лет.

До сих пор остается ряд требований, предъявляемых странами-членами ВТО к России, в отношении которых еще не удалось найти компромиссного решения. Для разработки эффективных для экономического развития страны условий членства в ВТО к этой работе должны быть привлечены не только государственные органы законодательной и исполнительной власти, но и представители бизнеса, которые не понаслышке знают проблемы отдельных отраслей российской эко-



номики, а также перспективы их дальнейшего развития. Кроме того, к процессу присоединения к ВТО необходимо подключить региональные органы власти, так как они могут представить компетентную оценку последствий членства в ВТО для каждого субъекта Российской Федерации.

В любом случае поспешное присоединение к ВТО является недопустимым: нам нужно выработать такие механизмы присоединения, которые исключат ущемление прав России в сфере международной торговли, будут способствовать увеличению экспорта конкурентоспособных на мировом рынке готовых товаров и услуг, а также обеспечат реальное улучшение торгово-политического режима нашей страны.

Самое главное для нас – сделать так, чтобы членство в ВТО стало эффективным инструментом защиты национальных интересов России на внутреннем и мировом рынках.